

Marktbericht Elektro- mobilität 2024

Anhaltender Wachstumstrend
bei alternativen Antrieben

Seite 7_ **Interview mit VR-
Präsident Martin Häberling**

«Kommunikation legt die Basis für
erfolgreiches Zusammenarbeiten»

Seite 40_ **Lagerausverkauf im Endspurt**

Wichtige Informationen zur Lagerschliessung

Clario iC40 – Flexibel mit nur einem Kamm

Mit dem bewährten Clario System Platz, Zeit und Aufwand sparen. Die Reiheneinbaugeräte Clario iC40 können nach Belieben unter den Clario Kamm gemischt (1LN, 3LN und 3L) und zudem schnell und sicher vorverdrahtet werden. Ebenfalls können nachträglich Geräte bestückt oder ausgewechselt werden, ohne den Kamm demontieren zu müssen.



Einfach planbar mit DispoSuite

 DispoSuite



Mehr über Clario erfahren

feller.ch/clario

Feller

by Schneider Electric



Inhalt

6

Forum ELITE Ticino

Wenn Vertrauen zu Erfolg führt

7

Interview mit Verwaltungsratspräsident Martin Häberling

«Kommunikation legt die Basis für erfolgreiches Zusammenarbeiten»

9

Marktbericht Elektromobilität 2024

Anhaltender Wachstumstrend bei alternativen Antrieben

38

Ist doch Logo

Was ist ein Logo? Anwendungsbereiche, Farbmodelle und Dateiformate

40

Lagerausverkauf im Endspurt

Wichtige Informationen zur Lagerschliessung

Impressum

Flash Nr. 07/2024, 3. September 2024

Publikationsorgan für die Mitglieder der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft. Erscheint 10-mal im Jahr.

Verlag: Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft, Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tel. +41 31 380 10 10, Fax +41 31 380 10 15, office@eev.ch

Redaktion: Schweizerische Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft, Rebecca Schär, r.schaer@eev.ch, Martin Wahlen (Leitung)

Konzept und Realisation: Consultteam GmbH, Mühlegasse 4A, 5070 Frick, office@consultteam.ch

Druck: Stämpfli AG, Wölflistrasse 1, Postfach, 3001 Bern

Auflage: 3000 Ex.

Eingabeschluss für die Flash Ausgabe Nr. 09, November 2024 ist am 20. September 2024.



Elektrisierend

Auf Schweizer Strassen verkehren immer mehr Autos mit einem Elektromotor. Die Absatzentwicklung der unterschiedlichen alternativen Antriebe zeigt jedoch ein äusserst spannendes Bild: Seit Jahresbeginn haben vor allem Fahrzeuge mit Mild-Hybrid-Technik weiter an Popularität gewonnen. Während die Verkaufszahlen für Plug-in-Hybride stagnierten, nahm der Marktanteil der reinen Elektroautos sogar ab. Das zeigen die aktuellen Zahlen von Auto Schweiz. Im Schatten der Elektroautos hat still und leise die Elektrifizierung bei Nutzfahrzeugen begonnen. Im Fokus-Bericht ab Seite 9 erfahren Sie mehr zu den aktuellen Entwicklungen der Elektromobilität.

Ab dem 1. Oktober 2024 bleibt das eev-Lager geschlossen. Wir haben bereits im April 2024 über die Schliessung informiert. Noch bis Ende September sind die letzten Artikel zu reduzierten Preisen erhältlich. Wo Sie in Zukunft die Lager-Artikel beziehen können und an wen Sie sich bei Garantiefällen oder Reparaturen wenden, erfahren Sie auf Seite 40. Übrigens: Ab dem 1. Oktober 2024 haben Sie die Gelegenheit, einen Teil unserer Lagereinrichtung und Verpackungsmaterial zu erwerben.

Am 24. Oktober findet auf dem Militärflugplatz in Locarno-Magadino das Forum ELITE Ticino 2024 statt. Der Event für die italienischsprachigen Mitglieder steht unter dem Motto «vertrauensvolle Zusammenarbeit»: Wie kann ein Unternehmer die besten Mitarbeitenden gewinnen, an den Betrieb binden und deren Motivation hochhalten? Wie werden bei der Zusammenarbeit im Team gegenseitiges Verständnis und Vertrauen aufgebaut und gefördert? Der Unternehmer Daniele Della Libera und der Militärpilot Lukas Nannini geben die Antworten.

Claude Schreiber

Direktor der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft



Neue Mitglieder

Herzlich willkommen in der eev-Gemeinschaft

Wir begrüßen die nachfolgenden 15 Firmen, die seit dem 1. Juli 2024 neue Genossenschafter sind:



Aare Elektro Solothurn AG

Muttenstrasse 13
4500 Solothurn

Elektro Kaufmann Augst GmbH

Rheinstrasse 52
4302 Augst BL

RONTO Elektro GmbH

Stauffacherstrasse 77
3014 Bern

Topvoltaik GmbH

Frauholzstrasse 29
6422 Steinen

BSS Elektro AG

Alpsteinstrasse 53
9100 Herisau

KUMATEC GMBH

Wilerstrasse 3a
9545 Wängi

Spielmann Elektroberatung GmbH

Buchenrain 4
8184 Bachenbülach

Werder+Partner Elektrotechnik AG

Bernstrasse 89
3122 Kehrsatz

Edelweiss Haushaltgeräte GmbH

Birchstrasse 639
8052 Zürich

Mälli Elektro GmbH

Bahnhofstrasse 5
7310 Bad Ragaz

TCR Bertrand Fragnière SA

En Palud 17
1643 Gumefens

Zeta Service GmbH

Durachstrasse 21
8232 Merishausen

Elektro Hügli Aarberg AG

Bielstrasse 15
3270 Aarberg

Peter Wälti AG

Bümplizstrasse 153
3018 Bern

tecteam AG

Scherzingerstrasse 35
8595 Altnau



10 Jahre für die eev: Wir gratulieren Christian Egeli zum Jubiläum

Die eev gratuliert Christian Egeli herzlich zu seinem 10-jährigen Firmenjubiläum! Seit dem 1. September 2014 zeichnet er für die Tochtergesellschaft eec verantwortlich und ist Mitglied der erweiterten Geschäftsleitung der eev.

Christian Egeli ist für die Pflege und Weiterentwicklung von Rahmenvertragslösungen für unsere Mitglieder zuständig. Zudem erstellt er Versicherungsanalysen und unterstützt die Mitglieder in Schadenfällen. Christian Egeli und sein Team stehen den Mitgliedern bei Versicherungsfragen jederzeit beratend und kompetent zur Seite und erarbeiten die bestmögliche Lösung.

«Auch nach 10 Jahren erfreue ich mich noch täglich, dass ich zusammen mit meinem Team einen Beitrag zur Lösungsfindung bei den Versicherungs-Herausforderungen unserer Mitglieder leisten darf. Es ist unglaublich schön, welches Vertrauen mir von unseren Mitgliedern entgegengebracht wird. Dafür bedanke ich mich an dieser Stelle!»

Wir freuen uns sehr, dass Christian Egeli zu unserem Team gehört, danken ihm für seinen grossen langjährigen Einsatz und hoffen auf zahlreiche weitere gemeinsame Jahre!

Mitgliederbefragung 2024

Feedback geben und Reise- gutschein gewinnen

Am 2. September 2024 startet unsere Online-Mitgliederbefragung. Es freut uns, wenn Sie sich fünf Minuten Zeit nehmen und uns Ihre Meinung mitteilen. Denn: Ihre Rückmeldung ist wichtig und trägt dazu bei, unsere Produkte und Dienstleistungen noch besser Ihren Bedürfnissen anzupassen.



Als Dankeschön verlosen wir unter allen Teilnehmenden 5 mal einen Gutschein im Wert von CHF 500.– vom Switzerland Travel Centre (stc), dem offiziellen und zugleich grössten Reiseveranstalter für Ferien in der Schweiz.

Ihre Antworten bleiben anonym und vertraulich. Herzlichen Dank für Ihre wertvolle Unterstützung.

Sie haben Fragen? Kontaktieren Sie uns!

Sarah Wenger, +41 31 380 10 31, s.wenger@eev.ch

Installation

Mit dem elitec für Installationen und Elektroberufe werben

Im November erscheint eine frische Ausgabe unseres Magazins für Installationsprofis. Darin führen wir die spannende Serie zum Thema «Lernende» weiter und beschreiben die faszinierende Vielfalt der Elektroberufe.

Melden Sie sich heute noch an und werben Sie mit überzeugenden Berichten für die Installationsbranche und für sich als Arbeitgeber. Lassen Sie das elitec mit Ihrem Firmenlogo auf der Titelseite in die Haushalte Ihrer Wahl streuen und sprechen Sie potenzielle und bestehende Kunden an. Auch diese Edition punktet mit einem attraktiven Wettbewerb.

elitec 2/2024 – Melden Sie sich jetzt für die nächste Ausgabe an!

Anmeldeschluss: 30. September 2024

Streutерmin: 11. November 2024

Schwerpunktthemen: Gebäudeautomation, Lernende, Elektroberufe, Einbruchschutz



Interessiert? Kontaktieren Sie uns:

Sarah Wenger: +41 31 380 10 31, s.wenger@eev.ch

Forum ELITE Ticino 2024

Wenn Vertrauen zu Erfolg führt

Das Forum ELITE Ticino 2024 findet am 24. Oktober auf dem Militärflugplatz in Locarno-Magadino statt. Der Event für die italienischsprachigen Mitglieder steht unter dem Motto «vertrauensvolle Zusammenarbeit», zu dem der Unternehmer Daniele Della Libera und der Militärpilot Lukas Nannini das Wort ergreifen werden.

Text: Antonio Campagnuolo



und wird über das Training, die Koordination während des Flugs und das Teammanagement sprechen. Damit werden Zusammenarbeit, gegenseitiges Verständnis und Vertrauen aufgebaut und gefördert – alles Elemente, die für die sichere und genaue Ausführung der komplexen akrobatischen Figuren unerlässlich sind. Spektakuläre Fotos und Videos dienen der Veranschaulichung dieser Akrobatik und werden dem Publikum einen Einblick in die faszinierende Welt der Patrouille Suisse gewähren.

Zwei Flüge im Flugsimulator zu gewinnen

Vor den Präsentationen von Della Libera und Nannini wird der stellvertretende Kommandant des Luftwaffenstützpunktes Locarno-Magadino, Rossano Rodoni den Anwesenden den Militärflugplatz vorstellen. Und unter allen Teilnehmenden werden zwei Flüge mit dem Flugsimulator verlost, der für die militärische Pilotenausbildung genutzt wird.

Ein Apéro und ein anschliessendes Nachtesen runden das FET ab und bieten den Teilnehmenden die Möglichkeit, bestehende Kontakte zu pflegen und neue zu knüpfen.

Die italienischsprachigen Mitglieder haben die Einladung bereits per Post erhalten.

Wie kann ein Unternehmer die besten Mitarbeitenden an den Betrieb binden und deren Motivation hochhalten? Diese Frage wird Daniele Della Libera, CEO von Datamars, in seinem Referat zu beantworten versuchen. Der 55-Jährige, der ein Tessiner Unternehmen mit Niederlassungen in der ganzen Welt leitet, weiss aus erster Hand, wie es ist, in einem sehr kompetitiven Arbeitsumfeld tätig zu sein, in dem sich die Bedürfnisse der Jungen stark von denjenigen der älteren Generation unterscheiden. Aufgrund seiner Erfahrung wird Della Libera aufzeigen, wie es einigen erfolgreichen Unternehmen gelingt,

die besten Mitarbeitenden zu gewinnen. So viel sei verraten: eine attraktive Entlohnung, eine flexible Organisation und eine starke gemeinsame Wertebasis gehören dazu. Aber nicht nur: Ohne Weiterbildungen und Aufstiegsmöglichkeiten werden die Besten ihre Entwicklung früher oder später in einem anderen Unternehmen fortsetzen.

Die Präsentation «Teamwork mit 1000 km/h» von Major Lukas Nannini stellt die Zusammenarbeit im Team in den Mittelpunkt und lässt das Publikum hinter die Kulissen der Kunstflugstaffel der Schweizer Luftwaffe blicken. Der 35-jährige Nannini aus Bellinzona ist seit 2016 Mitglied der Patrouille Suisse

Weitere Informationen sind verfügbar unter:

www.eev.ch | Organizzazione | Eventi | Forum ELITE Ticino





«Kommunikation legt die Basis für erfolgreiches Zusammenarbeiten»

Martin Häberling ist an der Generalversammlung der eev im Juni zum neuen Verwaltungsratspräsidenten gewählt worden. Im Interview blickt er zurück auf seine ersten sechs Jahre im Verwaltungsrat und sagt, wie er den aktuellen Stand der Genossenschaft einschätzt und welche Schwerpunkte künftig zu setzen sind.

Interview: Pascal Bürki

Du bist seit 2018 Verwaltungsrat der eev; welche Eindrücke hast Du in dieser Zeit im Gremium gewinnen können?

Zunächst ist es mir wichtig, meinen zurückgetretenen Verwaltungsratskollegen und dem gesamten Gremium für die inspirierende Zusammenarbeit herzlich zu danken. In meinen ersten sechs Jahren als Mitglied des Verwaltungsrates haben wir viele gute, konstruktive und selbstverständlich auch kontroverse Gespräche geführt und so war es mir in der Summe möglich, viele positive

Erfahrungen zu sammeln. Diese Dialoge und die engagierte Zusammenarbeit ermöglichten mir den Einblick in zahlreiche spannende Themen. Dies hat mich in der Sichtweise bestärkt, dass unser Erfolg in der Sicherung der strategischen Position sowie der gleichzeitigen Entwicklung und dem gezielten Ausbau der Dienstleistungen besteht – was weiterhin Vorteile sowohl für unsere Genossenschaftler als auch für unsere Vertragspartner erzeugen wird.

Was hat Dich dazu bewogen, für das Amt des Verwaltungsratspräsidenten zu kandidieren?

Meine Motivation besteht darin, mit unserer Vereinigung auch in Zukunft einen Mehrwert zu erzeugen und einen Beitrag für den Erfolg unserer Mitglieder und für die Interessen unserer Branche leisten zu können. Die eev tritt dabei in meinem Verständnis als Begleiterin im Markt auf, die unseren Genossenschaftlern wirtschaftliche Vorteile verschafft und ebenso das Wachstum der

Partnerschaften mit Industrie und Handel im Blick hat. Bildlich gesprochen bedeutet dies: Alle ziehen am selben Strick in dieselbe Richtung. Hierfür werde ich weiterhin meinen Beitrag leisten und mich zusammen mit meinen Verwaltungsratskollegen engagiert für die strategische Weiterentwicklung auf diesem erfolgreichen Fundament einsetzen.

Wie lautet Deine Einschätzung zum aktuellen Stand unserer Genossenschaft und welche Herausforderungen stehen an?

Die eev steht auf einer sehr soliden Basis und kann auf über 100 Jahre Erfahrung zurückblicken. Zudem ist es ihr möglich, aufgrund ihrer Organisation und ihres spezifischen Know-hows schnell auf Veränderungen am Markt einzugehen. Sie ist und wird weiterhin bestrebt sein, Rahmenbedingungen zu schaffen, damit die Genossenschafter am Markt von ihren Kunden als starke und zuverlässige Partner wahrgenommen werden. Heutzutage gehen viele klassische Elektroinstallateure neue Wege und spezialisieren sich zunehmend, womit eine Veränderung der Marktteilnehmer und damit auch der wirtschaftlichen Kräfte einhergeht. Darüber hinaus registrieren wir eine Konsolidierung der Märkte mit zahlreichen Übernahmen und einen weiter anhaltenden Margendruck. Es ist daher wichtig, dass die eev mit ihren Dienstleistungen Rahmenbedingungen schafft, welche zu einer Stärkung unserer Genossenschafter mit ihren Unternehmen, darunter viele Kleinst- und Kleinbetriebe, beitragen kann.

Die Entwicklung der eev im Verlaufe der ersten hundert Jahre ist eine Erfolgsgeschichte. Welche strategischen Schwerpunkte sind fortan zu setzen, um die Gemeinschaft in eine weiterhin erfolgreiche Zukunft zu führen?

Die Integration sämtlicher Anspruchsgruppen war und bleibt einer der wichtigsten Aufgaben und Werte unserer Genossenschaft. Dies bedeutet, dass wir als Genossenschaft gemeinsam und lösungsorientiert für unsere Mitglieder, die Industrie und den Handel eintreten. Dabei sehen wir weiterhin vor, Angebote auszubauen oder zu lancieren, welche für unsere Mitglieder für eine



Martin Häberling, geboren am 7. Mai 1974, ist Teilhaber der Firma Elektro Ackermann GmbH im zürcherischen Ottenbach. Er ist eidg. dipl. Elektroinstallateur und hat zusätzlich die Weiterbildung zum eidg. dipl. Betriebswirtschafter des Gewerbes abgeschlossen. Martin Häberling ist im Jahr 2018 in den Verwaltungsrat der eev gewählt worden.

individuelle Realisierung zu teuer oder zu ressourcenintensiv wären. Eine weitere Aufgabe von hoher Relevanz besteht darin, die Digitalisierung voranzutreiben, damit auch KMU die wirtschaftlichen Opportunitäten entschieden wahrnehmen können. Ich freue mich ebenso auf den weiteren Aufbau von Marketinginstrumenten, damit unsere Mitglieder das Potential ihrer Mitarbeitenden, die in tagtäglichem Austausch mit der Kundenschaft stehen, effizienter und nachhaltiger zu nutzen vermögen.

Welche wertvollen Erfahrungen aus Deiner Tätigkeit als Inhaber eines Elektroinstallationsbetriebs wirst Du weiterhin in unsere Vereinigung einbringen?

Ich bin überzeugt, dass Kommunikation die Basis für erfolgreiches Zusammenarbeiten legt, deshalb ist es zentral, stetig in Kontakt mit all unseren Anspruchsgruppen zu bleiben und ihre Anliegen in unsere Überlegungen einzubeziehen. Zudem kenne ich viele der Herausforderungen für Unternehmer unserer Branche am Markt. Daher kann und werde ich Erkenntnisse, die ich daraus

gewinne, in unsere Genossenschaft einbringen. Ich bin sehr zuversichtlich und sehe für die Elektroinstallationsunternehmen weiterhin viele Chancen im Marktumfeld – trotz oder sogar wegen des beschleunigten Wandels in unserer zunehmend digitalisierten Welt.

Was ist Dir zu Beginn Deiner Amtszeit als Präsident wichtig?

Mir ist es wichtig, die sehr gute Zusammenarbeit im Verwaltungsrat und mit der Geschäftsstelle zu sichern und weiterzuführen – und den eingeschlagenen strategischen Pfad erfolgreich weiterzuverfolgen und auszubauen. Diese stetige strategische Weiterentwicklung unserer erfolgreichen Genossenschaft ist eine der bedeutenden Aufgaben des Verwaltungsrates. Gemeinsam mit meinen Kollegen aus dem Verwaltungsrat werde ich mich weiterhin mit vollem Elan für eine starke eev und eine florierende Elektrobranche einsetzen.



Marktbericht Elektromobilität 2024

Anhaltender Wachstumstrend bei alternativen Antrieben

Auf Schweizer Strassen verkehren immer mehr Autos mit einem Elektromotor. Seit Jahresbeginn haben vor allem Fahrzeuge mit Mild-Hybrid-Technik weiter an Popularität gewonnen. Und auch im Nutzfahrzeugbereich schreitet die Elektrifizierung voran – in den letzten fünf Jahren konnten Elektro-Lieferwagen steigende Zulassungen verzeichnen. Der Marktanteil der reinen Elektroautos hingegen ist im ersten Halbjahr leicht gesunken.

Text: Urs Bitterli

Auf Schweizer Strassen sind immer mehr Autos mit einem Elektromotor unterwegs. In den ersten sechs Monaten des laufenden Jahres fielen rund 58 Prozent der Neuzulassungen auf Fahrzeuge mit alternativen Antrieben. Besonders beliebt sind dabei Hybridfahrzeuge, die über einen Elektro- und Verbrennermotor verfügen. Sie kamen im ersten Halbjahr bei den Neuzulassungen auf einen Marktanteil von fast 32 Prozent und haben damit gegen-

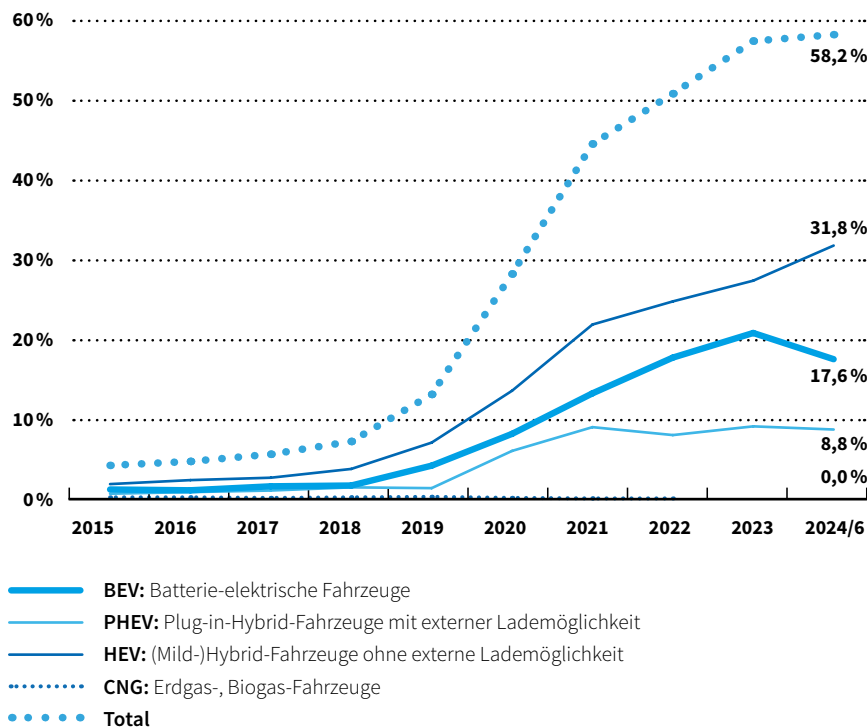
über dem Vorjahr abermals an Popularität gewonnen. Das zeigen die aktuellen Zahlen von Auto Schweiz. Die Zahl der neu immatrikulierten Personenwagen ist im ersten Halbjahr 2024 zurückgegangen. Vor allem ein schwacher Juni ist für die leichte Negativbilanz verantwortlich. Insgesamt wurden in der Schweiz in den ersten sechs Monaten 121.218 Neuwagen ausgeliefert. Das sind 2534 Zulassungen oder rund zwei Prozent weniger als noch vor einem Jahr. Auffällig ist



58 Prozent der Neuzulassungen haben alternative Antriebe: Auf Schweizer Strassen verkehren immer mehr Autos mit Elektromotor. Besonders beliebt sind Hybridfahrzeuge, die auch über einen Verbrennungsmotor verfügen.

Entwicklung der Marktanteile alternativer Antriebe

Marktanteile alternativer Antriebe bei neuen Personenwagen in der Schweiz und in Liechtenstein in Prozent, 2015 bis Juni 2024



Quelle: auto-schweiz (Statistiken / Alternative Antriebe, Stand 29.07.2024)

dabei der Rückgang von 13 Prozent bei den Benzinern. Während die Mild-Hybrid-Fahrzeuge um knapp 14 Prozent zulegten, stagnierten die Verkaufszahlen bei den Plug-in-Hybriden. Diese kamen wie im Vorjahr auf einen Anteil von rund neun Prozent. Autos mit Dieselmotoren wurden ebenfalls wieder etwas mehr (+3%) gekauft. Vollelektrische Autos hingegen wurden knapp acht Prozent weniger verkauft als im Vorjahressemester. Ihr Anteil an den verkauften Autos fiel mit 17171 Fahrzeugen auf 17,6 Prozent und damit wieder auf das Niveau von 2022. Zum Ende des vergangenen Jahres hatten die Elektroautos erstmals die Marke von 20 Prozent geknackt.

Gebremste Nachfrage im ersten Halbjahr

Vollelektrische Autos haben zurzeit vielerorts keinen leichten Stand, denn viele Privatkunden haben immer noch Unsicherheiten gegenüber der E-Mobilität – jedoch nicht wegen der Zuverlässigkeit der neuen Technologie, sondern aufgrund von politischen Rahmenbedingungen, gestiegenen Strompreisen oder der eigenen Versorgungssicherheit. Hauptsächlich Stockwerkeigentümer und Mieterinnen und Mieter zögern noch beim Umstieg aufs Elektroauto, da sie zuhause oft nicht laden können. Denn in der Schweiz gibt es keinen gesetzlichen Anspruch auf eine Heimpladestation. So ist die Installation einer Ladelösung in Mehrparteien-Liegenschaften in den meisten Fällen abhängig vom «Goodwill» des Vermieters oder der Miteigentümer, die leider oft nicht mitspielen.

Verlangsamte Wachstumsdynamik

Die Verlangsamung des Umstiegs auf die neuen Antriebstechnologien trübt auch die Aussichten der Autobranche. Vielerorts wird seit knapp einem Jahr eine Zurückhaltung der Privatkunden festgestellt. Das Angebot der Hersteller ist laut Fachleuten daran nicht schuld, denn das Sortiment an preiswerten E-Autos wird kontinuierlich ausgebaut. Auch bei den Unternehmen besteht zurzeit keine grosse Investitionsfreude in den Fahrzeugpark, weil Rezessions- und Inflationsängste viele Firmen belasten. Trotz

allem ist die Automobil-Branche optimistisch, die Umsatzziele für 2024 zu erreichen. Dafür braucht es allerdings ein starkes zweites Halbjahr.

Der Verkauf reiner E-Autos nimmt zwar in den grossen Märkten weiter zu, doch die Wachstumsdynamik hat sich verlangsamt. Im China, wo knapp die Hälfte aller Elektrofahrzeuge weltweit verkauft wird, ist der Absatzanstieg im vergangenen Jahr nach 94 Prozent im Vorjahr auf knapp 40 Prozent gesunken. Etwas weniger stark ausgeprägt zeigt sich diese Entwicklung auch in Deutschland, Europas Autoland Nummer eins. Das liegt jedoch nur zum Teil daran, dass der gesamte europäische Automarkt schwach ist und die Verkäufe deutlich unter dem Vorkrisenniveau des Jahres 2019 notieren. In Deutschland dürfte sich hauptsächlich die Abschaffung der «Umweltprämie» als schwere Belastung für den Markt für Elektrofahrzeuge entwickeln, wie erste Verkaufszahlen bereits zeigen.

Unterschiede beim Stromverbrauch

Der durchschnittliche Stromverbrauch der in der Schweiz zugelassenen Elektroautos lag im Jahr 2023 gemäss WLTP-Messverfahren bei 18,6 Kilowattstunden pro 100 Kilometer. Dabei bestehen aber erhebliche Unterschiede: Während die sparsamsten zehn Prozent der Fahrzeuge im Schnitt 14,4 Kilowattstunden auf 100 Kilometer benötigten, verbrauchten die «energieintensivsten» zehn Prozent der Elektroautos für die gleiche Distanz 25,9 Kilowattstunden, also annähernd doppelt so viel.

Seit dem 1. September 2018 müssen alle neu zugelassenen Personenwagen und leichten Nutzfahrzeuge einer Kontrolle nach WLTP-Norm unterzogen werden. Im Fall der elektrisch betriebenen Personenwagen standen 2023 in den Fahrzeugregistern für 85% aller Wagen WLTP-Daten zum



Auch im Nutzfahrzeugbereich schreitet die Elektrifizierung voran: Im Jahr 2023 waren knapp 13 Prozent aller neu zugelassenen Lieferwagen rein elektrisch betrieben, gegenüber knapp über neun Prozent im Jahr zuvor.

Stromverbrauch zur Verfügung. Der reale Stromverbrauch kann jedoch zum Teil erheblich vom genormt gemessenen Verbrauch abweichen.

Ladenetz wird dichter

2023 wurden landesweit rund 4000 öffentliche Ladepunkte zugebaut. Der Schweizer Elektromobilität stehen somit 16865 öffentlich zugängliche Ladepunkte zur Verfügung (Stand Ende November 2023). 2706 davon sind DC-Schnelllader. Das öffentliche LadeNetz in der Schweiz ist eines der dichtesten und besten weltweit. Jedoch wäre ohne die Ladeinfrastrukturbetreiber ein weiteres Wachstum nicht möglich.

Immer mehr Nutzfahrzeuge mit Akku

Auch im Nutzfahrzeugbereich schreitet die Elektrifizierung voran. In den letzten fünf

Jeder zehnte im vergangenen Jahr angeschaffte Lieferwagen fährt rein elektrisch.

Jahren konnten E-Lieferwagen steigende Zulassungen verzeichnen. Mitte 2024 wurden mit über 9600 Verkäufen fast fünfmal mehr batterie-elektrische Nutzfahrzeuge immatrikuliert als 2020, meldet Swiss eMobility. Der Unterschied zum Diesel bleibe aber nach wie vor beträchtlich. Doch zum ersten Mal überhaupt wurden knapp mehr Stromer als Benziner in Betrieb genommen. Jeder zehnte im vergangenen Jahr angeschaffte Lieferwagen fährt rein elektrisch. Gleichzeitig kamen über 20000 neue Lieferwagen mit Dieselmotor auf die Strassen, was einem Marktanteil von 81 Prozent entspricht. Zum Vergleich: Bei den Personenwagen haben E-Autos mit einem Marktanteil von knapp 18 Prozent Diesel-Autos bereits hinter sich gelassen. Diese kamen 2022 nur noch auf einen Anteil von zwölf Prozent an den Gesamtverkäufen.

Seit dem 1. Januar 2024 werden auf batterieelektrische PWs und Lieferwagen vier Prozent Automobilsteuer erhoben. Diesen Entscheid hat der Bundesrat im November 2023 gutgeheissen. Damit gibt es in der Schweiz keine Art der Subventionierung von Elektroautos mehr. Seit der Einführung der Automobilsteuer im Jahr 1997 waren Elektroautos davon befreit. Damit wollte der Bund die Elektromobilität fördern.

Paketsdienstleister wie z.B. die Schweizerische Post oder DPD setzen vermehrt elektrische Lieferwagen ein, Quickpac betreibt seine gesamte Flotte von 275 Lieferwagen rein elektrisch. Gerade im Zustellverkehr mit viel «Stop&Go» und planbaren Tagesfahrleistungen sind heute E-Lieferwagen trotz der höheren Anschaffungspreise pro km günstiger als Fahrzeuge mit Verbrennermotor.

Anders als bei Personenwagen ist die Anschaffung von Güterfahrzeugen weniger emotional, sondern vor allem ökonomisch getrieben.

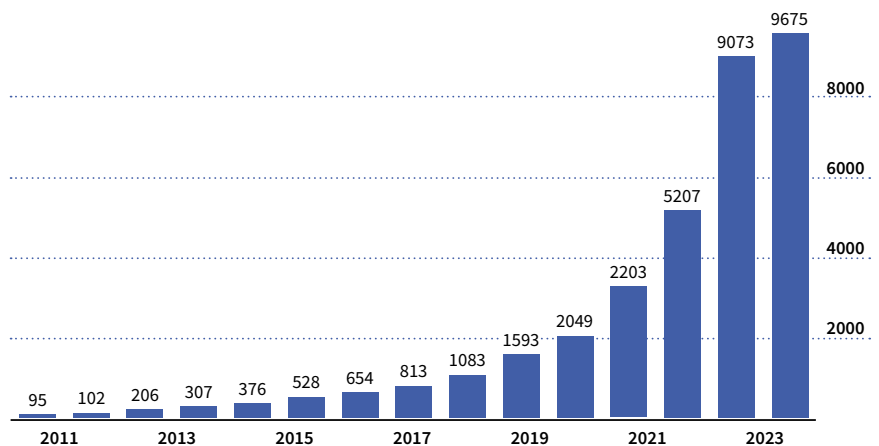
Elektro schlägt Gas und Wasserstoff

Das Wachstum bei den alternativen Antrieben bei Nutzfahrzeugen lässt sich, laut Angaben von Swiss eMobility, mittlerweile ganz auf die elektrischen Fahrzeuge zurückführen. Die Anzahl hybrider oder mit Erdgas betriebener Lieferwagen bleibt verschwindend klein. So wurden nur gerade mal elf ausschliesslich mit Erdgas fahrende Lieferwagen neu zugelassen. Lieferwagen mit Wasserstoff wurden laut dem Verband keine verkauft. Die sich abzeichnende Epoche elektrischer Nutzfahrzeuge wird wohl nicht zuletzt durch das grössere und vielfältigere Angebot an Fahrzeugen ermöglicht, heisst es weiter bei Swiss eMobility.

Dass meist auf kürzere Strecken ausgelegte Lieferwagen vermehrt elektrisch fahren, liegt auf der Hand. Wie aber sieht es bei grossen Lastwagen aus, die teils sehr lange Strecken zurücklegen müssen? Stehen auch diese bald unter Strom? Dazu schreibt der Elektromobilitätsverband: Je schwerer die Fahrzeuge sind, desto schwieriger wird der Markteintritt für alternative Antriebe. Nun verdichten sich jedoch die Hinweise, dass es auch in dieser Kategorie der batterieelektrische Antrieb sein wird, der das Rennen macht. Tatsächlich stieg 2022 der Bestand elektrischer Lastwagen erneut sprunghaft

Entwicklung Bestand elektrische Lieferwagen

Schweiz und Liechtenstein 2010 – Mitte 2024

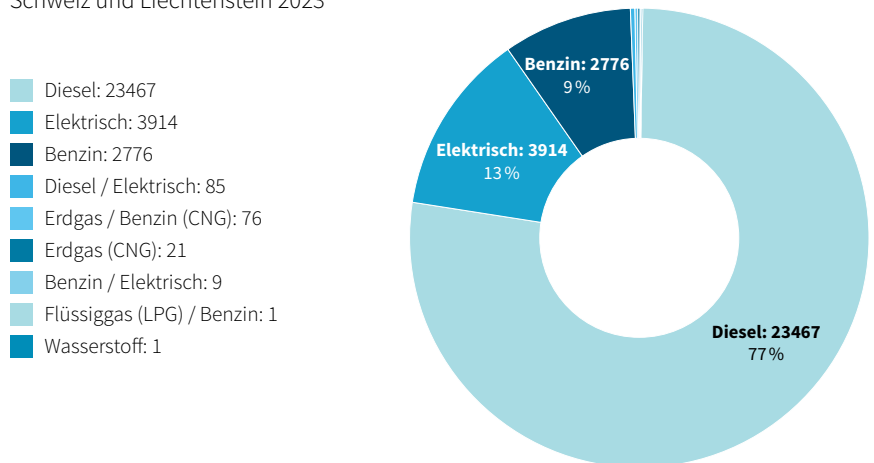


Im Schatten der elektrischen Personenwagen wächst auch der Bestand elektrischer Lieferwagen.

Quelle: Swiss eMobility / BFS, ASTRA

Lieferwagen Neuzulassungen 2023 nach Antriebsart

Schweiz und Liechtenstein 2023



Bei den Lieferwagen wurden 2022 acht von zehn neuen Fahrzeugen mit Diesel angetrieben. Der Elektro-Antrieb legt auf noch tiefem Niveau stark zu.

Quelle: Swiss eMobility

an, wenn gleich noch auf sehr bescheidenem Niveau. Anders als bei Personenwagen ist die Anschaffung von Güterfahrzeugen weniger emotional, sondern vor allem ökonomisch getrieben. Verschiedene Studien zeigen auf, dass die Gesamtkosten pro Kilometer von E-LKW für viele Einsatzbereiche bereits in wenigen Jahren tiefer sein werden als diejenigen der Diesel-LKW. Ein Grund für diese aus Klimasicht positive Entwicklung: Grosse Nutzfahrzeuge mit alternativem

Antrieb dürfen seit letztem Jahr schwerer sein. Der Bundesrat will so klimafreundlichere Lastwagen fördern. Da mit dem höheren zulässigen Gewicht trotz der schweren Akkus mehr Waren transportiert werden können, wird der Umstieg wirtschaftlich attraktiver.

Quellen: Bundesamt für Energie BFE – Sektion Mobilität, Bundesamt für Statistik BFS, Bundesamt für Strassen ASTRA, Swiss eMobility, auto-schweiz, Handelszeitung, Watson

Feller SNAPFIX® Befestigungssystem setzt neuen Standard in der Elektroinstallationsbranche

Wenn es um standardsetzende Innovationen geht, sind bei Feller Technik und Design seit jeher untrennbar miteinander verbunden. Das stellt das schweizerische und marktführende Traditionsunternehmen der Elektroinstallationsbranche mit dem patentierten Befestigungssystem Feller SNAPFIX® einmal mehr unter Beweis.

Die gute Nachricht vorweg: SNAPFIX® wirft die bisherige Installationspraxis nicht über den Haufen. Vielmehr knüpft das neue Befestigungssystem an das an, was sich in der Praxis bewährt hat. Dank SNAPFIX® funktioniert die Montage künftig nicht mehr per Festziehen von Schrauben, sondern mithilfe eines roten Adapters, der jeweils fest mit dem Funktionseinsatz verbunden ist. Dieser wird von vorn in eine neu gestaltete Befestigungsplatte eingesetzt, bis er einschnappt und ein Klicken zu hören ist («SNAP»). (Siehe Abbildung 1. Anschliessend müssen die vier am Adapter angebrachten Schnapper in den Ecken des Platten-Ausschnitts fixiert werden («FIX») – dies gelingt am besten mit einem Schraubenzieher der Grösse 2. (Siehe Abbildung 2)

Auch die Demontage erfolgt mit dem neuen Befestigungssystem ab sofort von vorne – und zwar ohne Deinstallation des Abdeckrahmens und der Befestigungsplatte. Letztere bieten darüber hinaus weitere Flexibilität: Die SNAPFIX® Befestigungsplatten verfügen über einen symmetrischen Einheitsausschnitt, wodurch sie um 90° gedreht und sowohl vertikal als auch horizontal montiert werden können. Infolgedessen reduziert



Funktionseinsatz in Befestigungsplatte einschnappen



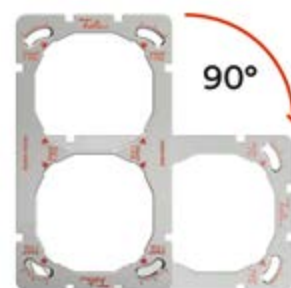
Schnapper in allen vier Ecken fixieren

sich die Anzahl Befestigungsplatten für alle Funktionen und Anwendungen auf neun – statt 92 Varianten mit dem Bajonett-Befestigungssystem.

Kompatibilität mit den Feller Designlinien

Feller SNAPFIX® ist mit den neuen Designlinien und EDIZIO.liv prestige sowie dem bewährten Klassiker STANDARDdue erhältlich. Dank der von Feller gewohnten Rückwärtskompatibilität ist EDIZIO.liv auch mit dem Bajonett-Befestigungssystem kombinierbar; kann aber nicht als Fertigapparate bestellt werden. Ebenso ist auch EDIZIOdue colore mit dem neuen SNAPFIX® Befestigungssystem kompatibel; dessen Farbpalette wurde auf sechs edle und trendige Farben reduziert. Darüber hinaus

verbleibt das Design auch mit dem traditionellen Bajonett-Befestigungssystem im Feller Design-Sortiment.

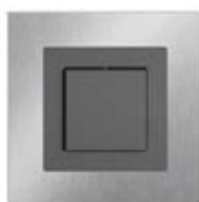


Befestigungsplatte mit symmetrischem Einheitsausschnitt

Weitere Informationen finden Sie unter: www.feller.ch/snapfix und www.feller.ch/edizioliv



EDIZIO.liv



EDIZIO.liv prestige



EDIZIOdue colore



STANDARDdue

Kontakt:

FELLER AG, 8810 Horgen, Tel. +41 844 72 73 74
customercare.feller@feller.ch, www.feller.ch



by Schneider Electric

Die ganze Vielfalt der Montagesysteme für Schweizer Solarprojekte

Ob Solaranlage auf einem Flachdach, einem Ziegeldach oder an einer Fassade: novotegra bietet für eine riesige Vielfalt von Solarlösungen perfekt passende Unterkonstruktionen. Auf einen einfachen, sicheren und zuverlässigen Einsatz ausgerichtet, sind diese Montagesysteme eine ideale Grundlage im Sortiment von Solarmarkt, wo sie in der Schweiz exklusiv erhältlich sind.

«Ich nutze für praktisch alle Solarprojekte novotegra als Unterkonstruktion», erklärt André Stierli, Geschäftsführer und Inhaber der Stierli Solar GmbH. Bei seiner Arbeit realisiert der Solarmarktkunde diverse Arten von Solaranlagen auf unterschiedlichsten Dächern und setzt deswegen auf ein System, das sowohl in der Handhabung als auch in Sachen Qualität überzeugt: «Montagesysteme von novotegra lassen sich sehr einfach verbauen, auch wenig erfahrene Monteure können schnell damit arbeiten. Gleichzeitig stimmt ihre Verarbeitung.» Ähnlich klingt es auch bei Jürg Rubin, Geschäftsführer der Rubin Elektrotechnik GmbH: «Mich überzeugt novotegra aus vielen Gründen. Dazu zählen die Einfachheit der Montage, die Qualität der Produkte, aber auch ihre teils sehr ästhetische Gestaltung. Wenn ein Projekt sich mit novotegra realisieren lässt, nutzen wir Systeme dieses Herstellers.»

Perfekte Lösungen für jedes Dach

Zum Portfolio von novotegra gehören Lösungen für jedes Dach: Neben verschiedenen Ziegeldächern sind auch Montagesys-



Mit Unterkonstruktionen von novotegra lassen sich Solaranlagen auf jedem Dach und auch auf Fassaden erstellen.



Die Systeme von novotegra überzeugen unter anderem durch ihre hohe Montagefreundlichkeit.

teme für Trapezblechdächer, Flachdächer mit Kies oder Gründächer sowie weitere Dacharten erhältlich. Sie alle werden auf die praktischen Bedürfnisse von Installateuren, aber auch Bauherren zugeschnitten. So erlaubt das neueste Flachdach-III-System «the shortcut» beispielsweise dank hohem Vorfertigungsgrad und werkzeuglosem Klicksystem eine noch schnellere und einfachere Montage. Sehr aktuell ist auch das Gründach-System, das durch die zunehmende Wichtigkeit von Begrünung auf Dächern zur Abkühlung von Siedlungen an Bedeutung gewinnt. Dieses bietet genügend Abstand zwischen den Modulen und der Dachoberfläche, wodurch eine optimale Kombination aus Photovoltaik und Bepflanzung möglich ist.

Planung und Einkauf bei Solarmarkt

In der Schweiz ist novotegra exklusiv beim PV-Grosshändler Solarmarkt erhältlich. «Die

vielfältigen Lösungen von novotegra passen perfekt in unser Sortiment», ist Solarmarkt-Geschäftsführer Rafael Stadelmann überzeugt. Die E-Commerce-Plattform des Unternehmens bietet eine riesige Vielfalt von Solarkomponenten für Solarprojekte in jeglichen Dimensionen. Zahlreiche Features ermöglichen ein kundenfreundliches Einkaufserlebnis. Dank Einbindung von novotegra ins Solar.Pro.Tool für die professionelle Solaranlagenplanung wird der Einkauf aller benötigten Komponenten zusätzlich erleichtert.

Kontakt:

Solarmarkt GmbH, 5000 Aarau, Tel. +41 62 200 62 00
info@solarmarkt.ch, www.solarmarkt.ch



Einfach zu montieren, sicher im Einsatz.



Sie wollen Montagesysteme nutzen, mit denen sich Solaranlagen leicht und effizient realisieren lassen? Dann setzen Sie auf Lösungen von novotegra. Kombiniert mit weiteren PV-Komponenten von Solarmarkt, gestalten Sie mit ihnen Solaranlagen, die von der Schnelligkeit der Montage bis zur Sicherheit über die gesamte Lebensdauer begeistern.

Profitieren Sie von novotegra, exklusiv bei Solarmarkt!



novotegra

SOLARMARKT
Kompetenz und Komponenten.

3D-Planung für Elektro: Sinn oder Unsinn?

Die Elektrotechnikbranche steht vor einem Paradigmenwechsel. Die herkömmliche 2D-Planung wird zunehmend von der 3D-Planung abgelöst. Doch es stellt sich die Frage: Ist die 3D-Planung für Elektro wirklich sinnvoll oder nur ein vorübergehender Trend? Eine Einschätzung der Situation gibt Fabian Brunner, Elektrotechniker und BIM-Experte bei TinLine.

Ein 3D-Modell bietet deutlich mehr Informationen als ein zweidimensionaler Plan. «Man kann beliebig Schnitte erstellen und das Gebäude in seiner realen Form betrachten», erklärt Fabian Brunner. Das bringt viel mehr Klarheit und Präzision in die Planung. Zudem erleichtert die 3D-Planung die interdisziplinäre Zusammenarbeit erheblich. Auch ohne tiefere Fachkenntnis können alle Beteiligten die jeweiligen Leitungen und Komponenten leicht identifizieren und verstehen. Ausserdem können sich Bauherren und Käufer das fertige Projekt anhand der 3D-Modelle besser vorstellen.

Mit 3D starten? Das muss nicht kompliziert sein

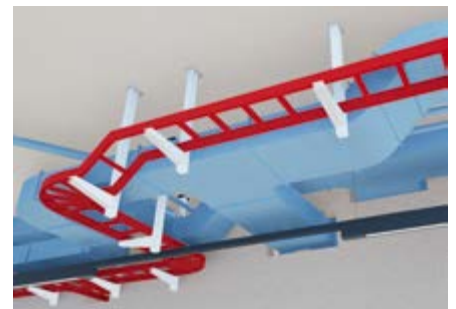
Für die erfolgreiche Umsetzung eines 3D-Projekts müssen einige Voraussetzungen erfüllt sein. Grundlage ist ein qualitativ hochwertiges 3D-Modell des Architekten. Durch das IFC-Format sind aber bereits viele Standards in der 3D-Planung normiert, was ohnehin zu einer besseren Qualität und Konsistenz der Unterlagen führt. Auch die Wahl der Software ist entscheidend. Bei TinLine

arbeitet die Software TinLine Revit mit intelligenten Assistenten, die bei der Platzierung von Bauteilen helfen, Zeit sparen und Fehler minimieren.

Der Einstieg in die 3D-Planung will gut vorbereitet sein. Brunner empfiehlt, mit geometrisch einfachen, kleinen Projekten zu beginnen, um erste Erfahrungen zu sammeln. Auch Schulungen, wie sie TinLine für Revit anbietet, sind hilfreich, um gemeinsam eine erste komplette Planung zu erstellen. Ein Praxistipp von Fabian Brunner: Den Architekten nach dem 3D-Modell fragen und ausprobieren. Setzen Sie nicht sofort auf grosse BIM-Projekte, da diese oft mit hohem Druck verbunden sind.

Wie rechnet sich die Arbeit mit 3D?

Eine 3D-Software kann sich auf verschiedene Weise amortisieren. Nutzen Sie die Automatisierungen in der Software. Durch die stetige Weiterentwicklung wird die 3D-Planung in den nächsten Jahren effizienter und schneller als die 2D-Planung, ist Fabian Brunner überzeugt. Grosse Wohnüberbauungen würden zunehmend in 3D



Mit dem 3D-Modell können Konflikte frühzeitig erkannt werden.

geplant. Eine Investition in 3D sichert somit langfristig die Markt- und Wettbewerbsfähigkeit. Auch Investitionen in Wissen und Software sind notwendig, um im Wettbewerb bestehen zu können. «Aber das Wichtigste ist die Zusammenarbeit. Suchen Sie den Austausch mit anderen in der Branche, um sich gemeinsam kontinuierlich zu verbessern», empfiehlt Brunner.

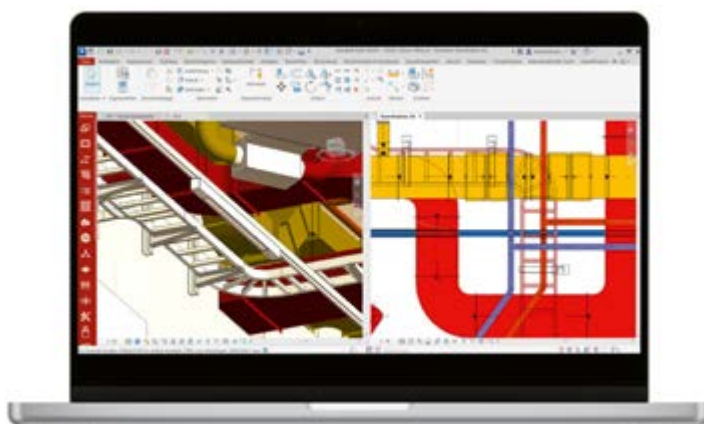
Die 3D-Planung für Elektro ist alles andere als ein vorübergehender Trend. Sie revolutioniert die Elektrobranche und bietet gegenüber der klassischen 2D-Planung zahlreiche Vorteile. Von einer präziseren Planung über eine effizientere Teamarbeit bis hin zu einer verbesserten Dokumentation und einem nachhaltigeren Ressourceneinsatz – die Vorteile sind vielfältig und überzeugend. Elektrotechniker und -ingenieure, die auf 3D umsteigen, sind für die Anforderungen der Zukunft besser gerüstet und bleiben erfolgreich.

Weitere Informationen: www.tinline.ch

Kontakt:

TinLine GmbH, 5643 Sins, Tel. +41 41 787 35 35
info@tinline.ch, www.tinline.ch

TinLine

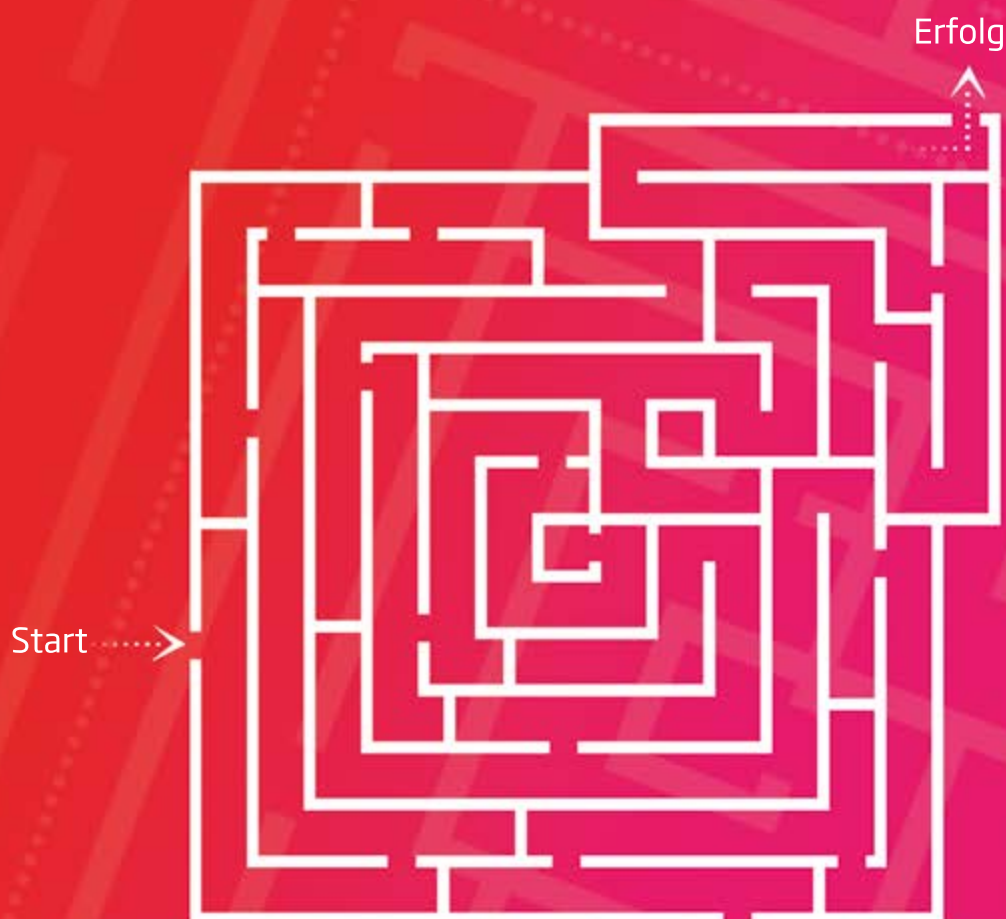


Mit TinLine Revit können Pläne sowohl in 2D als auch in 3D ausgegeben werden.

Verirrt im Labyrinth komplexer Pläne?

Mit unserer TinLine Software führst du deine 2D- und 3D-Projekte smart zum Erfolg. Probiere es gleich aus!

www.tinline.ch



P | TinLine
Plan

S | TinLine
Schema

R | TinLine
Revit

TinLine

DALI Verkabelungs-System der Woertz AG

Effizienz und Flexibilität in der Beleuchtungssteuerung

Die Woertz AG setzt mit ihren DALI-Systemen neue Masstäbe in der Beleuchtungssteuerung. Diese Systeme kombinieren moderne Technologie mit hoher Flexibilität und Ressourcenschonung und bieten eine zukunftssichere Lösung für diverse Anwendungen.



Aufklappen



Anbringen



Zuklappen und einstecken

Ein herausragendes Merkmal der Woertz DALI-Verkabelungssysteme ist die einfache und schnelle Installation. Die neueste patentierte Messertechnik ermöglicht eine werkzeugfreie Montage in unter einer Minute. Dies spart Zeit und Kosten und reduziert den Installationsaufwand erheblich. Die Technik bietet eine verbesserte Effizienz und ist vollständig rückwärtskompatibel mit älteren Systemen, was den Übergang und die Erweiterung bestehender Installationen nahtlos gestaltet.

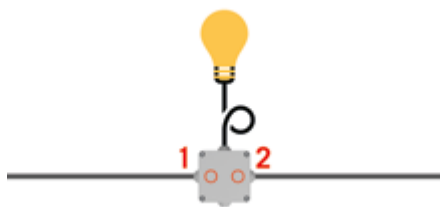
Das innovative Design integriert Power- und DALI-Busleitung in einem einzigen Flach-

kabel. Dies vereinfacht die Planung und den Betrieb, senkt die Kosten und bietet hohe Flexibilität. Die Beleuchtungssysteme können problemlos erweitert und angepasst werden, sei es in kleinen Büros oder grossen öffentlichen Gebäuden. Durch die Kabelführung ohne Unterbrechung minimieren die DALI-Systeme von Woertz die Spannungsverluste und maximieren die Effizienz. Dies reduziert den Energieverbrauch und bietet sowohl ökologische als auch ökonomische Vorteile. Die DALI-Systeme von Woertz erfüllen höchste Sicherheitsstandards und sind in verschiedenen Schutzarten bis zu IP68 ver-

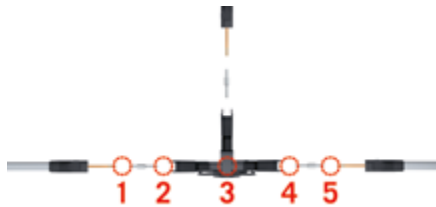
fügar. Dies macht sie sowohl für Innen- als auch Aussenanwendungen geeignet, von Schulen und Hotels bis hin zu Bahnhöfen und Tunnels.

Woertz legt grossen Wert auf Nachhaltigkeit. Die ressourcenschonende Nutzung von Materialien und die hohe Energieeffizienz der DALI-Systeme tragen zur Reduzierung des ökologischen Fussabdrucks bei. Zudem sind die Systeme zukunftssicher und leicht erweiterbar, kompatibel mit verschiedenen Beleuchtungskomponenten und nahtlos in Smart-Building-Systeme integrierbar.

Zusammenfassend bieten die DALI-Systeme der Woertz AG eine intelligente, flexible und nachhaltige Lösung für die moderne Beleuchtungssteuerung. Mit ihrer einfachen Installation, hohen Energieeffizienz und Zukunftssicherheit sind sie die ideale Wahl für alle, die ihre Beleuchtungssysteme optimieren möchten.



Klassische Elektroinstallation: Mindestens zwei Kontaktstellen mit Widerstandsverlusten auf der Versorgungsleitung pro Abzweigung.



Steckbare Elektroinstallation: Mindestens vier, häufig fünf Kontaktstellen mit Widerstandsverlusten auf der Versorgungsleitung pro Abzweigung.



Flachkabel Installation: Keine Kontaktstellen mit Widerstandsverlusten auf der Versorgungsleitung.



Optimaler Stromfluss ohne zusätzliche Widerstandsverluste bei Flachkabelinstallationen.

Kontakt:

Woertz AG, 4132 Muttenz
Tel. +41 61 466 33 33, Fax +41 61 466 33 70
info@woertz.ch, www.woertz.ch



DALI Verkabelungssysteme

Effizienz und Flexibilität
in der Beleuchtungssteuerung



woertz 



Abisolieren von PV-Leitern bis 10 mm²

Multi-stripax[®] – das Abisolierwerkzeug für PV-Leiter



Die neue multi-stripax[®] von Weidmüller meistert die Herausforderungen beim Abisolieren, die in der Photovoltaik-Branche auftreten. Das Abisolierwerkzeug ermöglicht ein präzises und müheloses Entfernen der Isolation von 4 mm² bis zu 10 mm² und garantiert keinerlei Beschädigungen der Leiter und der Isolation.

Somit macht die multi-stripax[®] den Unterschied. Der Querschnitt eines PV-Leiters beeinflusst schliesslich den PV-Anlagen-Ertrag. Da ein grösstmöglicher Leiterquerschnitt essenziell ist, um den Leistungsverlust gering zu halten, gewinnt der 10 mm² PV-Leiter an Bedeutung.

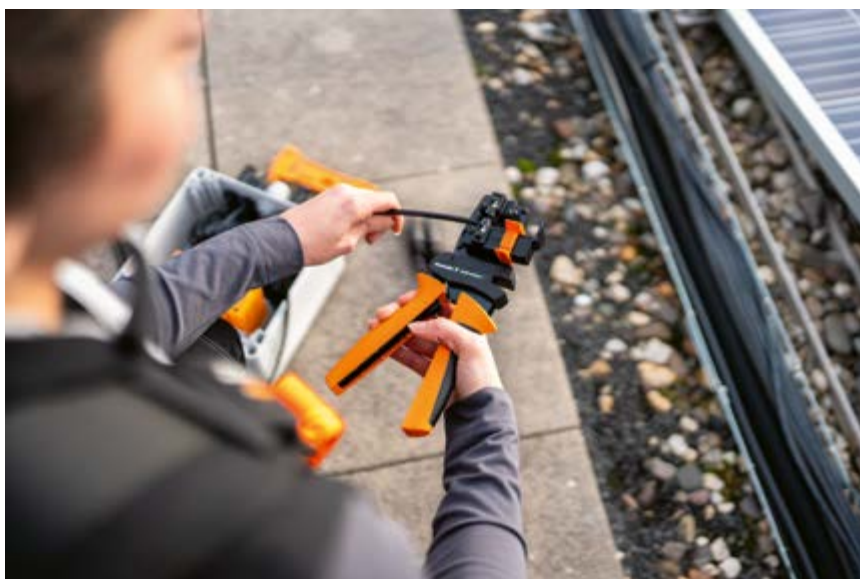
Stabil, langlebig, zuverlässig

Die Formmesser der multi-stripax[®] gewährleisten präzises Abisolieren in verschiedenen Anwendungen. Durch ihre ausgeklügelte Konstruktion bieten sie eine zuverlässige

und akkurate Entfernung der Isolierung von Leitungen und Kabeln – und somit eine hohe Wiederholgenauigkeit des Abisolier-Ergebnisses. Die integrierten Führungsplatten spielen dabei eine entscheidende Rolle, indem sie nicht nur die Positionierung der Leiter erleichtern, sondern auch einen effektiven Schutz vor Beschädigungen bieten. Ein weiterer Vorteil ist die hohe Stabilität, die einen zuverlässigen Langzeiteinsatz garantiert. Insbesondere für anspruchsvolle Arbeitsbedingungen ist dies immens wichtig. Durch ihre Langlebig- und Zuverlässig-

keit ist die multi-stripax[®] ein universeller Problemlöser, die sich durch ihre robuste Bauweise und ihre technische Präzision auszeichnet.

Insgesamt überzeugt die multi-stripax[®] durch die Fähigkeit, präzise Abisolierungen durchzuführen, unterstützt von Führungsplatten für eine einfache Leiterpositionierung und einem hohen Mass an Stabilität für einen zuverlässigen Langzeiteinsatz. Als nettes Add-on verfügt die multi-stripax[®] über ein ergonomisches Design, welches ermüdungsfreies Arbeiten ermöglicht.



Die neue multi-stripax[®] von Weidmüller meistert die Herausforderungen beim Abisolieren, die in der Photovoltaik-Branche auftreten



Die multi-stripax[®] ermöglicht das mühelose Entfernen der Isolation von bis zu 10 mm²

Kontakt:

Weidmüller AG, 8210 Neuhausen am Rheinfall
Tel. +41 52 674 07 07, www.weidmueller.ch

Weidmüller 

Climastar Heizkörper

Farbenvielfalt für jeden Geschmack und jedes Zuhause

Climastar ist überzeugt, dass eine Heizung nicht nur funktional, sondern auch ästhetisch sein sollte. Deshalb erweitert Climastar sein Sortiment und bietet Heizkörper in vielen Farben an. So können Sie Ihren Kunden mehr Flexibilität und Individualität anbieten, sodass alle die perfekte Heizung für seinen Stil finden können. Egal, ob modernes Ambiente oder gemütlicher, rustikaler Look – Climastar hat die passende Farbe.

Welche Farben sind erhältlich

Climastar bietet seine elektrischen Heizkörper in mehreren attraktiven Farben an. Dark Natura ist ein eleganter anthrazitfarbener Ton mit natürlicher Textur, der an Stein erinnert. White Quartz ist ein zeitloses Weiss mit einem Hauch von Grau, das sich jedem Einrichtungsstil anpasst. Terra Limestone hingegen bietet einen warmen, erdigen Ton, der an natürlichen Kalkstein erinnert und für eine gemütliche Atmosphäre sorgt. Light Natura schliesslich ist ein helles Weiss mit einem Hauch von Grau und einer Textur wie Schieferstein, das Ruhe und Entspannung ausstrahlt.

Die grosse Auswahl an Farben bietet Ihnen zahlreiche Vorteile. Sie können die Heizung perfekt auf den Einrichtungsstil des Kunden abstimmen, sodass sie ein harmonischer Bestandteil ihrer Einrichtung wird und nicht als störender Fremdkörper wirkt. Darüber hinaus können sie die Farbe der Heizung nutzen, um Akzente zu setzen und bestimmte Wände hervorzuheben. Die Möglichkeit, die Farbe der Heizung an die persönliche Stimmung anzupassen, erlaubt es ihnen, eine helle Farbe für eine freundliche Atmosphäre oder eine dunkle Farbe für mehr Gemütlichkeit zu wählen.



Die neuen Farben sind ab sofort für alle Climastar-Heizungsmodelle erhältlich und werden in der Schweiz exklusiv von ecofort vertreten. Elektro- und Installationsfachpersonen profitieren von der gewohnt hohen Qualität und Zuverlässigkeit der Climastar-Produkte, kombiniert mit einer noch grösseren Auswahl an Gestaltungsmöglichkeiten.

Die verschiedenen Farben sind für mehrere Climastar Heizkörpermodelle erhältlich, darunter der Climastar Avant Touch, der Climastar Avant Wifi und der Climastar Optimax.

Profitieren Sie als eev-Mitglied von attraktiven Konditionen.

Kontakt:

ecofort AG, 2560 Nidau, Tel. +41 32 322 31 11
info@ecofort.ch, www.ecofort.ch



Kalkfrei durch Schweizer Innovation: So wirkt Tratson

Die Tratson-Technologie macht Schluss mit lästigen Kalkflecken und schützt Ihr Zuhause auf innovative Weise. Entwickelt und hergestellt in der Schweiz, setzt Tratson auf Nachhaltigkeit, Qualität und Zuverlässigkeit. Wagen Sie den Schritt in die Zukunft des Kalkschutzes und testen Sie Tratson ein ganzes Jahr lang risikofrei. Entdecken Sie die Welt der innovativen Wasseraufbereitung mit Tratson!

In einer Zeit, in der Gesundheit und Nachhaltigkeit im Vordergrund stehen, hat Tratson eine bahnbrechende Technologie entwickelt. Durch den Einsatz elektromagnetischer Felder wird Kalk effektiv reduziert, und das ohne Salz. So bleiben wichtige Mineralien im Trinkwasser erhalten, die Ihre Gesundheit fördern. Der Verzicht auf Salz schont zudem die Umwelt und erspart Ihnen das mühsame Schleppen von Salzsäcken.

Ein herausragendes Merkmal von Tratson ist die Qualität «Swiss Made». In der Schweiz entwickelt und hergestellt, steht Tratson für Zuverlässigkeit, Langlebigkeit und geräuscharmen Betrieb. Die moderne Technologie kombiniert mit schweizerischer Präzision verhindert effektiv Kalkschäden an Haushaltsgeräten. Der Swiss-Made-Standard garantiert hohe Qualität und unterstützt die wirtschaftliche Stärke des Landes. Das elegante, funktionale Design von Tratson, kombiniert mit der intuitiven LED-Anzeige, macht die Handhabung einfach. Die Installation erfordert keine Änderungen an bestehenden Rohrleitungen und kann leicht selbst durchgeführt werden. Bei Bedarf stehen regionale Fachpartner zur Verfügung.

Tratson bietet Ihnen die Möglichkeit, Produkte ein ganzes Jahr lang risikofrei zu testen. Dank der 365-Tage 100%-Zufriedenheitsgarantie trägt Tratson das Risiko für



Sie. Sollten Sie nicht zufrieden sein, erhalten Sie Ihr Geld zurück. Ein motivierter Kundendienst steht bereit, um Ihre Fragen zu beantworten.

Energieeffizienz und wissenschaftliche Fundierung

Das Tratson Kalkschutzgerät verbraucht 90% weniger Energie als herkömmliche Geräte. Seine Wirkung wurde wissenschaftlich in einer an der ETH Zürich eingereichten Dissertation nachgewiesen. Es stellt eine elegante, platzsparende und leicht zu installierende Lösung dar, die weder teure Installation noch jährliche Wartung erfordert.

Tratson steht für die Symbiose von Tradition und Innovation sowie für Qualität und Verantwortung. Es symbolisiert eine Revolution im Kalkschutz, die sich Ihrem Lebensstil anpasst. Tratson ist mehr als nur ein Kalkschutzsystem; es ist eine Investition in ein gesünderes Leben, den Schutz Ihres Eigentums und die Zukunft unseres Planeten. Mit einem vertrauenswürdigen, energieeffizienten und wissenschaftlich fundierten System stellt Tratson eine Lösung dar, die jeder Haushalt in Betracht ziehen sollte.

Kontakt:

Tratson GmbH, 5413 Birmenstorf, Tel. +41 44 212 22 31
info@tratson.ch, www.tratson.ch



TRUSYS® UNIVERSAL – die neue LED-Lösung für Sanierungen

Die neue TRUSYS® UNIVERSAL von LEDVANCE bietet eine effiziente und flexible LED-Retrofit-Lösung für Sanierungsprojekte in Industrie- und Gewerbegebäuden. Die vielseitigen Leuchten sind nicht nur einfach zu installieren, sondern glänzen auch mit ihrer hohen Leistung und langen Lebensdauer. So einfach kann die Modernisierung bestehender Lichtbandsysteme sein!

Als Elektriker oder Elektrikerin stehen Sie bei Sanierungsprojekten oft vor denselben Herausforderungen: veraltete Beleuchtungssysteme, aufwendige Installationen und begrenzte Flexibilität. Genau hier kommt die TRUSYS® UNIVERSAL ins Spiel – die universelle LED-Retrofit-Lösung von LEDVANCE, die speziell entwickelt wurde, um Ihre Arbeit zu erleichtern.

Einfache Installation

Die TRUSYS® UNIVERSAL sind mit bestehenden, marktgängigen Tragschienen* kompatibel – perfekt also für Sanierungen von Lichtbandsystemen. Zudem ist dank der «Click into Place»-Lösung die Installation der Leuchten schnell und einfach. Das spart wertvolle Zeit und minimiert die Ausfallzeiten. Das bedeutet: weniger Stress und mehr Effizienz bei Ihren Projekten.

Flexibilität

Die TRUSYS® UNIVERSAL bietet eine flexible Anwendung mit einstellbaren Lumenpaketen von 7100 bis 12 500 lm und verschiedenen Abstrahlwinkeln (30° tief/VN, 60° eng/N, 90° breit/W). So kann die Beleuchtung perfekt an die Anforderungen des jeweiligen Projekts angepasst werden. Egal ob breite Ausleuchtung in Lagerhäusern oder gezielte Beleuchtung in Produktionsstätten – die TRUSYS® UNIVERSAL liefert immer die passende Lösung.



Zuverlässigkeit und Garantie

Mit ihrer robusten Bauweise und einer Garantie von 5 Jahren ist die TRUSYS® UNIVERSAL eine verlässliche Wahl für jede Sanierung. Dank der hohen Systemleistung von bis zu 180 lm/W und einer Lebensdauer von bis zu 100 000 Stunden (L80/B10) reduziert sie nicht nur die Betriebskosten, sondern sorgt auch für eine konstante und langlebige Beleuchtung. Sie und Ihre Kunden können sich auf eine gleichbleibende Lichtqualität verlassen, was Sicherheit und Planungssicherheit bei jedem Projekt bietet.

Fazit

Die TRUSYS® UNIVERSAL ist die ideale Lösung für jede Sanierung. Sie bietet die Flexibilität, Effizienz und Zuverlässigkeit, die Sie brauchen, um Ihre Projekte erfolgreich abzuschliessen.

Neugierig geworden? TRUSYS® UNIVERSAL und viele weitere innovative Produkte finden Sie auf unserer Website oder kontaktieren Sie uns direkt für eine persönliche Beratung. Gemeinsam finden wir die perfekte Beleuchtungslösung für Ihr Projekt!

Kontakt:

LEDVANCE AG, 8406 Winterthur, Tel. +41 52 525 25 25
kundenservice@ledvance.com, www.ledvance.ch



*derzeit bereits freigegeben: Trilux E-line, Zumtobel Tecton, Siteco Modario/DUS, Regiolux SDT/SPT/SMT, Philips Maxos/TTX 400, Ridi VLG/VLT/SLG, Ludwig TR 50W

Perfekt für die Küche

Die R32 CCT Möbelaufbauleuchte bietet eine ideale Kombination aus Funktionalität und Flexibilität für verschiedene Anwendungen, insbesondere in der Küche. Mit einem intuitiven Bedienfeld ermöglicht sie einfaches Ein- und Ausschalten sowie eine 3-Stufen-Dimmfunktion.

Ein Dip-Switch erlaubt die individuelle Einstellung der Lichtfarbe zwischen 3000 K, 4000 K und 6000 K. Der opale Diffusor sorgt für eine gleichmässige Lichtverteilung, während das robuste Metallgehäuse Stabilität und Langlebigkeit gewährleistet.

Die Unterschrankleuchte R32 CCT ist perfekt für den Einsatz in Küchen konzipiert und kombiniert Funktionalität und Flexibilität. Mit einem benutzungsfreundlichen Bedienfeld bietet sie Ein- und Ausschaltfunktionen sowie eine 3-Stufen-Dimmfunktion, die Helligkeiten von 15 %, 40 % oder 100 % ermöglicht. Dies erlaubt eine individuelle Anpassung der Beleuchtung an die jeweilige Situation.

Die Lichtfarbe kann über einen Dip-Switch individuell eingestellt werden. Die wählbaren Farbtemperaturen von 3000 K, 4000 K oder 6000 K schaffen stets die gewünschte Atmosphäre, sei es warm und gemütlich, neutral oder kühl und konzentrationsfördernd. Der opale Diffusor garantiert dabei eine gleichmässige Lichtverteilung ohne störende Blendeffekte, was besonders in Küchenarbeitsbereichen von Vorteil ist.



Das Gehäuse der Leuchte besteht aus robustem Metall und bietet somit hohe Stabilität und Langlebigkeit. Mit einer Leistung von 10,5 W, 18 W oder 22 W und einer Lichtausbeute von bis zu 95 lm/W ist die Leuchte zudem äusserst energieeffizient und trägt zur Senkung der Betriebskosten bei.

Die Leuchte ist für eine Durchgangsverdrahtung optimiert und ermöglicht durch eine Zwischenkupplung die einfache Verbindung mehrerer Leuchten. Ihr schlichtes Design lässt sich nahtlos in verschiedene Einrichtungsstile integrieren und eignet sich ideal als Umrüstalternative für Leuchten mit herkömmlichen Leuchtstofflampen. Drei verschiedene Längsoptionen (547 mm, 896 mm, 1181 mm) ermöglichen eine präzise Anpassung an unterschiedliche Raumverhältnisse.



Kontakt:

Verolight AG, 6260 Mehlecken
Tel. +41 62 552 22 00, vertrieb@verolight.com
www.verolight.com



Ineltec Messeneuheit: GENESIS LPS Notlichtsystem von HELUX

Das neue LPS Notlichtsystem, das keine Wünsche offen lässt

HELUX ist bekannt dafür, die Kundenbedürfnisse in den Mittelpunkt zu stellen. Mit dem neuen GENESIS Notlichtsystem werden diese sogar übertroffen.

Kompakt und hohe Flexibilität dank acht Stromkreisen

Selbst die sehr kompakte GENESIS LPS 24/230 Anlage ermöglicht Einzelleuchtenüberwachung bei bis zu acht Stromkreisen. Die Anlage kann nicht nur sehr flexibel platziert, auch die Anschaffungskosten können tief gehalten werden. Während andere Hersteller zwei Systeme einsetzen müssen, reicht eine GENESIS Anlage von HELUX. Viele Notlichtzentralen zeigen einen Leuchten- oder Wächterfehler bzw. einen Netzausfall im Gebäude an, aber niemand weiss, wo dieser ist. Deshalb kann im HELUX GENESIS System eine genaue

Standortbeschreibung hinterlegt werden, um den Vorfall möglichst rasch beheben zu können.

Keine Störungssuche dank gespeichertem Standort der Leuchten und Phasenwächter

Die Notleuchten sorgen dafür, dass Flucht- und Rettungswege ersichtlich sind. Phasenwächter gewährleisten, dass bei Ausfall der überwachten Sicherung das GENESIS-System automatisch die Notbeleuchtung im betroffenen Bereich einschaltet. GENESIS überwacht diese Komponenten über die Versorgungsleitung.

Keine Spezialleuchten und abweichende Kabelquerschnitte dank 230 V-Notbetriebsspannung

Für kleinere Gebäude scheinen 24V-Notlichtanlagen eine attraktive Option zu sein. Negativ dabei ist, dass die Wahl der Leuchten und des Herstellers sehr eingeschränkt ist. Zusätzlich muss auf Kabelquerschnitte Rücksicht genommen werden. GENESIS versorgt die Leuchten im Notbetrieb mit 230 V DC, was eine breite Leuchtenauswahl ermöglicht, bis hin zu Allgemeinleuchten.

GENESIS erleben an der Ineltec

Die GENESIS kann am HELUX-Stand 2/D11 am 11. und 12. September an der Ineltec in Zürich erlebt werden. Gratis Tickets gibt es unter www.helux.ch.

Ihr Geschenk:

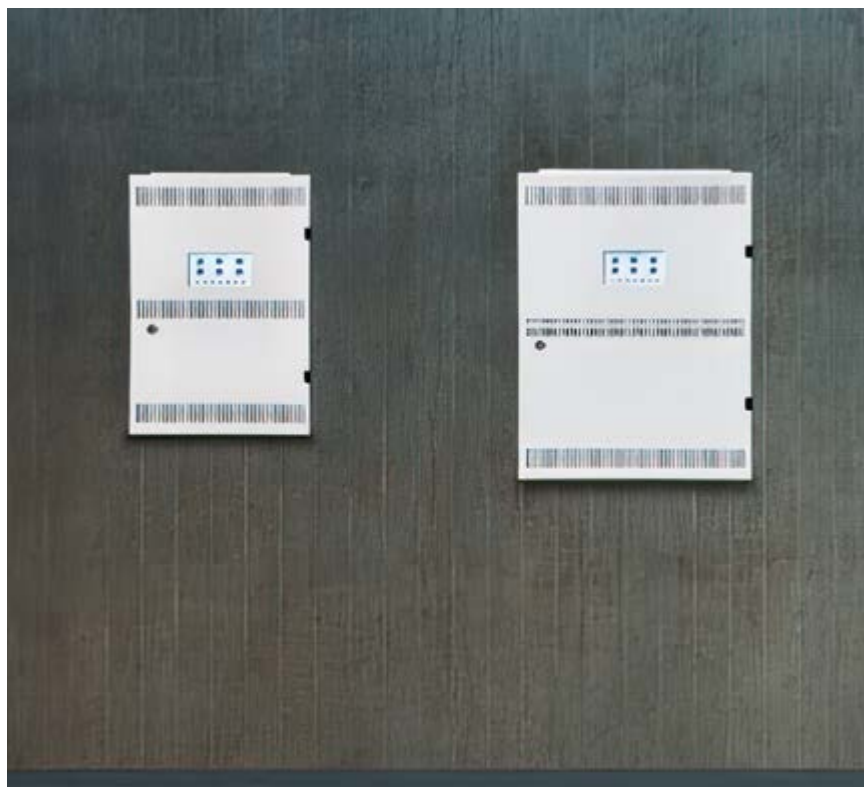


Den Flash-Artikel auf dem HELUX Stand zeigen und den witzigen Regenschirm erhalten.

Kontakt:

Helux AG, 8152 Glattbrugg
Tel. +41 58 521 05 05, Fax +41 58 521 05 19
info@helux.ch, www.helux.ch

HELUX
Gessler Schweiz



Die kompakten GENESIS Systeme können einfach an der Wand befestigt werden.

Die Waschmaschinen und Trockner von ASKO bei der FORS AG

Waschen und Trocknen leicht gemacht

Chrigu Stucki verfügt über die Ausdauer, seine Wäsche von Hand zu waschen – aber will er das auch?

Mit den Waschmaschinen und Trocknern von ASKO geht es nämlich viel einfacher. Mit zahlreichen Waschprogrammen, niedrigem Wasser- und Energieverbrauch und in stilvollem Design zeigen diese Maschinen bei jedem Waschgang eine beeindruckende Leistung. Erfahren Sie, was genau Chrigu Stucki, Markenbotschafter von ASKO und FORS, von den ASKO-Geräten überzeugt.

20 Jahre lang waschen

Die Geräte von ASKO sind die einzigen Haushaltswaschmaschinen ohne Faltenbalg. Dank der Steel Seal™-Türdichtung gibt es keine Ansammlungen von Verunreinigungen und das Risiko von Zersetzung wird reduziert. Aufgrund dieses Qualitätsvorteils bietet FORS 20 Jahre Garantie auf die Steel Seal™-Türdichtung. Als weiteres Highlight wird die Edelstahltrommel von vier Stossdämpfern getragen, die Vibrationen minimieren und den Schallpegel reduzieren.

Optimale Waschergebnisse

ASKO bietet mit Auto Dosing die ideale Waschmittelmenge, abgestimmt auf Pro-

gramm, Verschmutzungsgrad, Wäschemenge und Wasserhärte. Die Kombination mit dem Pro Wash™-System gewährleistet eine perfekte Vermischung von Waschmittel und Wasser für eine optimale Reinigung. Ob weisse oder farbige Wäsche, ASKO bietet das passende Flüssigwaschmittel aus 99% natürlichen Inhaltsstoffen.

Effiziente und schonende Trocknung

Das Soft Drum™-System verbessert die Luftzirkulation und verringert den Gewebeverschleiss für eine homogene Trocknung von kleinen und grossen Wäskemengen. Die Air Lift™-Mitnehmer erhöhen die Trocknungseffizienz und verkürzen die Trocknungszeit. Die Butterfly™-Trocknung kombiniert kontinuierliche Trommeldrehungen für schnelles Trocknen ohne Verdrehen der Kleidung. Mit fortschrittlicher Wärmepumpentechnologie sparen Sie Energie, während auch empfindliche Wäsche schonend getrocknet wird.

Praktische Unterstützung

Die Hidden Helper™ von ASKO bieten praktische Lösungen für die Wäshearbeit auf



weniger als 0,72 m². Mit einem ausziehba-
ren Bügelbrett im Wäscheturm und einem
Schubladensockel für Waschmittel und Klei-
derbügel ist alles griffbereit. Eine ausziehba-
re Ablage erleichtert das Be- und Entladen,
Falten oder Sortieren der Wäsche.

Vielseitige Trocknungslösung

Der Trockenschrank von ASKO bietet so
viel Platz wie eine 16 Meter lange Wäsche-
leine. Mit abnehmbaren Kleiderbügeln und
Abtropffläche ist er ideal zum Trocknen von
empfindlichen Kleidungsstücken und zum
praktischen Verstauen von nicht waschba-
ren Gegenständen.

Chrigu Stucki vertraut auf die herausragen-
den Waschergebnisse. Überzeugen auch Sie
sich von ASKO!



FORS bietet 5 Jahre
Garantie auf Haushalt-
und Profigeräte.



Kontakt:

FORS AG, 2557 Studen, Tel. +41 32 374 26 26
info@fors.ch, www.fors.ch



Waschen wie ein König



 **ASKO**

Zwischen Christian Stucki und den Waschmaschinen von ASKO gibt es viele Gemeinsamkeiten: Robustheit, Leistungsfähigkeit und Zuverlässigkeit. Und dank ihrer zeitlosen Eleganz finden die Geräte in jedem Raum einen passenden Platz.

Waschen auch Sie wie ein (Schwinger)könig.



www.fors.ch/asko

Am 1. Juli feierte Miele den 125. Geburtstag

Die Jubiläumsangebote sind weiterhin verfügbar

Noch bis zum 30. September 2025 kann von attraktiven Jubiläumsangeboten in allen Produktkategorien profitiert werden. Je nach Modell bietet dieses eine 125-Wochen-Zusatzgarantie, welche einfach über die App aktiviert werden kann, ein Geschenk-Set, das mit dem Gutschein bezogen werden kann oder eine Kombination von beiden.



Geschirrspüler

Ob Euro- oder Schweizer-Norm, voll- oder integrierbar – die Miele Jubiläumsangebote überraschen Ihre Kunden mit der 125-Wochen-Zusatzgarantie und/oder dem Gutschein für ein Geschenk-Set.



Waschmaschinen und Trockner

Bei ausgewählten Waschmaschinen und Trocknern ist neben der 125-Wochen-Zusatzgarantie auch ein Geschenkgutschein für UltraPhase 1+2 oder die Duftflacons dabei.



Küchengeräte und Designlinie «Obsidianschwarz matt»

Geschenke bis zu 200 Franken erhalten die Kunden zum Backofen-Modell H 2861 in Euro- oder Schweizer-Norm, zum Induktionskochfeld KM 7564 oder zu den Flachpaneelhauben DAS 4930-90 bzw. DAS 4630-60. Alle Geräte der Designlinie Obsidianschwarz matt bieten die 125-Wochen-Zusatzgarantie.

Auch bei den Kältegeräten und dem Standweinschrank kann von Jubiläumsangeboten profitiert werden – mit der 125-Wochen-Zusatzgarantie und modellabhängig sogar mit zusätzlichen Geschenkgutscheinen.



Staubsauger

Die 125-Gala-Edition-Jubiläummodelle stehen für Ihre Kunden bereit: Boost CX1, Triflex HX2 oder Complete C3. Alle bieten neben einem attraktiven Preis-Leistungs-Verhältnis die 125-Wochen-Zusatzgarantie.



Alle Jubiläumsangebote und weitere Informationen dazu:
www.miele.ch/125years

Kontakt:

Miele AG, 8957 Spreitenbach, Tel. +41 56 417 27 61
domesticsales@miele.ch, www.miele.ch

Electrolux Weinschrank WKU60DSP

Speziell für Weinliebhaber und Experten entwickelt

Der erstklassige ProfiLine Weinschrank von Electrolux besticht durch elegantes Design und hochwertige Ausstattung für eine optimale Lagerung anspruchsvoller Weine.



Die edlen Tropfen müssen heutzutage nicht mehr im Weinkeller ausharren. Im neuen ProfiLine Weinschrank WKU60DSP sind Weine jeder Sorte bestens aufbewahrt. Mit seinem eleganten und geradlinigen Design fügt er sich nahtlos in jede Küche ein und verleiht dem Ambiente eine persönliche Note. Bis zu 40 Flaschen finden im Einbau-Weinschrank Platz, selbst Champagner und Magnumflaschen. Und dank des Perfect Shelving Systems aus hochwertigem Holz und optimierten Regalabständen können Flaschen jeglicher Form und Grösse gelagert und mühelos entnommen werden, ohne dass die Etikette verkratzt wird.

Fünf Grundlagen für die optimale Weinlagerung

Der ProfiLine Weinschrank WKU60DSP vereint die fünf Grundlagen der Weinlagerung und schafft so perfekte Bedingungen für die mehrjährige Reifung von edlen Tropfen.

- **Stabile Temperatur:** Im Weinschrank herrschen stabile Temperaturen, um die Aromen zu bewahren und eine gleichmässige Reifung zu gewährleisten.
- **Ideale Luftfeuchtigkeit:** In unseren Schränken herrscht stets eine Luftfeuchtigkeit von mindestens 50 %, damit die Korken feucht bleiben und so die Weinqualität nicht beeinträchtigt wird.
- **UV-freie, dunkle Lagerung:** Die getönten Glastüren, die dunklen Innenräume und die UV-freie LED-Beleuchtung schützen den Wein vor der schädlichen UV-Strahlung.
- **Optimale Luftzirkulation:** Dank der konstanten Luftzirkulation werden Schimmelbefall und unangenehme Gerüche vermieden und die Korken werden optimal konserviert.
- **Keine Vibration:** Um die Weinqualität zu bewahren, sind die Schränke mit einem Kompressor mit variabler Geschwindigkeit, Gummistossdämpfern und vibrationsdämpfenden Holzböden ausgestattet.



Jederzeit die perfekte Serviertemperatur

Der Weinschrank eignet sich nicht nur für die Lagerung. Dank den individuell einstellbaren Klimazonen können die Weine entsprechend den eigenen Vorlieben temperiert werden. So stehen die Lieblings-Tropfen jederzeit servierbereit zur Verfügung.

Entdecken Sie das gesamte Weinschrank-Sortiment von Electrolux unter www.electrolux.ch/de-ch/kitchen/wine/wine-cabinets

Kontakt:

Electrolux AG, 8048 Zürich
Tel. +41 44 405 81 11, Fax +41 44 405 82 35
www.electrolux.ch



Die ideale Lösung für jede Nische und für jedes Bedürfnis

ELITE Exklusivmodelle von Liebherr überzeugen mit hochstehender Qualität und lukrativem Preis-Leistungsangebot

Integrierbar, freistehend oder als Tischgerät: beim Familienunternehmen Liebherr finden eev-Mitglieder 14 attraktive Kühlgeräte als Exklusivmodelle für ihre Kundschaft. Die Geräte punkten mit komfortabler Ausstattung, sind extra-leise und sparsam im Verbrauch.

Kompromisslose Qualität – bis hin zum kleinsten Detail

Das Nachfolgemodell IKBci 178 EEV punktet mit stark optimierten Verbrauchswerten und erreicht neu die Energieeffizienzklasse C. Der integrierbare Kühlschrank in Euro-Norm ist zudem serienmässig neu mit der SmartDeviceBox ausgestattet. Somit lässt sich das WiFi-fähige-Gerät direkt mit dem Internet verbinden und per App steuern. Auch die anderen drei Exklusivmodelle – zwei im Nischenmass 178 cm und eines mit 122 cm – überzeugen mit ihren spannenden Features.

Die Schweizer-Norm hat Tradition bei Liebherr

Nebst den vier Modellen in Euro-Norm sind im ELITE Exklusivsortiment fünf Schweizer-Norm-Kühlgeräte erhältlich – vom Nischenmass 6/6 bis zu 14/6. Ein spannendes Angebot, besonders wenn es um den raschen Austausch bei Wohnungen geht.

Das perfekte Zweitgerät

Falls der Platz Mal nicht ausreicht, ist ein Gefrierschrank von Liebherr die optimale Lösung – zum Beispiel das Exklusivmodell



GNP 165 EEV mit sechs Gefrierboxen, VarioSpace und NoFrost-Technologie. Besonders attraktiv: das Gerät verfügt über EasyTwist Ice sowie die SmartDeviceBox.

Maximale Frische auf kleinem Raum

Gutes Essen ist Lebensqualität. Und die lässt sich zum Glück mit den neuen Liebherr-Tischgeräten auch auf kleinstem Raum

unterbringen. Ausgestattet mit vielen cleveren Details müssen sich Kundinnen und Kunden um nichts weiter kümmern, als die knackige Frische zu geniessen. So sind der Tischkühlschrank TP 85 EEV und der Tischgefrierschrank GP 85 EEV die optimale Lösung für alle Kleinwohnungen.



Kontakt:

Liebherr-Export AG, 5415 Nussbaumen AG
sales.hau.ch@liebherr.com, home.liebherr.com

LIEBHERR

Frische ohne Kompromisse

Bei Liebherr profitieren eev Mitglieder von 14 attraktiven Exklusivmodellen

LIEBHERR

Kühlen und Gefrieren

Nachfolgemodell:

Verbesserte Energieeffizienz und mit SmartDevice



178

Einbau-Kühlschrank
IKBci 178 EEV ◊ Prime-Serie

Bio Fresh

Super Cool

Soft System

Soft Telescopic

Super Silent

Touch & Swipe-Display

Smart Device

Glass & Steel Interior

Light Tower

Schneller, souveräner, sinnvoller

Macht das Leben einfacher – die iQ700 Waschmaschine von Siemens

Zeit sparen, spontan sein und sich leicht zurechtfinden: all das verbindet die iQ700 Waschmaschine von Siemens mit einer hervorragenden Energieeffizienzklasse und einem eleganten Design.



Zu wenig Zeit, sich um die Wäsche zu kümmern? Die varioSpeed Funktion der iQ700 Waschmaschine von Siemens schafft Abhilfe, denn dank ihr lässt sich das Waschen deutlich beschleunigen. Neu ist, dass nun auch der iQ700 Trockner mit varioSpeed¹ um bis zu 35 Prozent schnellere Resultate liefert.

20 Prozent weniger Stromverbrauch als Energieeffizienzklasse A

Das Wäsche-Duo steht aber nicht nur für Zeitersparnis, sondern auch für verbesserte Energieeffizienz: Dank intelligenter Siemens Technologie haben iQ700 Waschmaschinen gegenüber der besten Energieeffizienz-

klasse A nochmal einen 20 Prozent² tieferen Stromverbrauch. Ferner warten die iQ700 Trockner mit Energieeffizienzklasse A+++ auf.

Fortschrittliche Technologie trifft Klimaschutz

Der neue detergentScan hebt das Präzisionsdosiersystem i-Dos aufs nächste Level. Einfach über die Home Connect App den Barcode auf der Waschmittel-Verpackung scannen – schon weiss die Maschine, was sich im Vorratstank befindet. Die Bestimmung der Wasserhärte erfolgt automatisch aufgrund der Standortbestimmung des Smartphones. Der Effekt: Das High-Tech-

System spart nicht nur 38 Prozent Waschmittel³, sondern auch die Menge an Wasser, die benötigt wird, um das Zuviel an Chemie wieder herauszuspülen.

Wertvolle Freizeit mit Bügeln zubringen – das tun die wenigsten gerne. Mit dem neuen smartFinish-Programm verfügt die iQ700 als erste Waschmaschine über eine Zusatzoption zum schnellen Auffrischen von zerknitterter Kleidung. Im smartFinish-Programm führt eine Kurzbehandlung mit Wasserdampf zu bis zu 50 % weniger Falten.

Bedienung mit persönlichem Touch

Lebensqualität heisst auch, sich nicht lange mit der Bedienung eines Geräts beschäftigen zu müssen. Dank ergonomischem Design, Vernetzung und Automatisierung zieht die iQ700 hier alle Register. Ihr grosszügiges User Interface macht die Leistungsvielfalt leicht beherrschbar. Über die Home Connect App werden User zudem mit Tipps versorgt, die auf das ganz persönliche Nutzungsverhalten eingehen.

1 Vergleich der Laufzeit Baumwolle und Baumwolle mit aktivierter varioSpeed-Option
2 20% effizienter (41 kWh/100 Waschkzyklen) als der Grenzwert (51 kWh/100 Waschkzyklen) der Energieeffizienzklasse A nach der Verordnung (EU) Nr. 2019/2014; vorläufiger Wert aufgrund von eigenen Messungen entsprechend der Verordnung (EU) Nr. 2019/2014.
3 Durchschnittliche Einsparung von Flüssigwaschmittel beim Vergleich einer automatischen Dosiertechnologie mit einer manuellen Dosierung, International Journal of Consumer Studies 38 (2014), 265 f.

Kontakt:

BSH Hausgeräte AG, 8954 Geroldswil
Tel. +41 848 888 500, Fax +41 848 888 501
www.siemens-home.bsh-group.com/ch

SIEMENS



Deine Zeit gehört dir

Intelligente Hausgeräte überlassen dir mehr Kontrolle. Wirklich intelligente Geräte denken selbstständig und optimieren dein Leben in Bereichen, die du nie für möglich gehalten hast. Lerne unsere intelligentesten Modelle für die Wäschepflege kennen: die Waschmaschine und den Trockner der Baureihe iQ700.

Siemens Hausgeräte

SIEMENS



Haier's neue Einbaufabrik in der Türkei

Haier Europe eröffnet im Industriepark in Eskişehir, Türkei, sein grösstes und bedeutendstes Produktionszentrum in Europa. Diese Erweiterung spielt eine entscheidende Rolle in der Markteinführungs- und Kundenorientierungsstrategie des Unternehmens.

Mit einer Investition von 70 Millionen Euro erweitert das Unternehmen seine Produktionskapazitäten für Premium-Kochgeräte weiter. Der Industriepark umfasst ein 2000 Quadratmeter grosses Forschungs- und Entwicklungszentrum mit 85 Ingenieuren und Labortechnikern. Das Zentrum deckt alle Fertigungsaktivitäten der Backöfen und Kochfelder ab – von der Konzeptphase und dem Design bis hin zur Produktion und Prüfung.



Die neue Fabrik erstreckt sich über 56000 Quadratmeter, beschäftigt über 500 Personen und hat eine Jahreskapazität von 1,2 Millionen Einheiten. Sie ist auf das Premium-Segment ausgerichtet und verfügt über eine Titanium-Plattform für die neue ID-Serie von Haier mit Bionicook-Technologie. Diese Backöfen der Energieeffizienzklasse A++ bieten IoT- und KI-Funktionen wie Temperaturkontrolle und eine Kamera zur Live-Erkennung von Lebensmitteln. Das modulare Design der Plattform ermöglicht maximale Flexibilität und Effizienz, einschliesslich halbautomatisierter Prozesse für kleine Volumina. Die Erweiterung der Plattformen in der Türkei stärkt die globale Marktstrategie von Haier Europe. Das Gebäude der Klasse A reduziert dank erneuerbarer Energiequellen und vollelektrischer Montagelinien die CO₂-Emissionen um 60%. Für den Schweizer Markt bedeutet

die Produktionsstätte eine gestärkte Lieferkette und schnellere Verfügbarkeit von Premium-Einbaugeräten. Schweizer Kunden profitieren von innovativen, hochwertigen Produkten, die effizienter geliefert werden können.

Haier's Einbaufabrik in der Türkei:

- Industriepark beschäftigt 85 Ingenieure und Labortechniker
- 1,2 Millionen Einheiten pro Jahr
- Robuste Lieferkette und schnelle Verfügbarkeit von Premium-Einbaugeräten

Kontakt:

Haier Switzerland AG, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40, info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch



Schulthess-Maschinen

Statement-Pieces in Schweizer Qualität

Zeitlose Eleganz, gepaart mit modernster Technik: Das ist die neuste Schulthess-Classic-Collection. Maschinen dieser Kollektion erstrahlen in puristischem Weiss und sind für alle, die Wert auf Tradition und klassisches Design legen. Was bei Schulthess ebenfalls zur Tradition gehört: Swissness, Premiumqualität und Langlebigkeit.

Vorbei die Zeiten, als Waschmaschinen und Wäschetrockner ihr Dasein in feuchten Kellern fristeten – heute sind sie längst Teil des modernen Interiors und müssen den ästhetischen Ansprüchen von Kundinnen und Kunden standhalten. Die brandneuen Schulthess-Modelle der Classic-Collection sind Eyecatcher in jeder Wohnung. Klare Linien und die eckigen verchromten Türen sind ihr optisches Markenzeichen, und die Geräte sind allesamt Statement-Pieces. Sie machen auf den ersten Blick klar, was in ihnen steckt: ausgeklügelte Technik in höchster Schweizer Qualität.

Nachhaltig zu perfekten Waschergebnissen

Schulthess-Waschmaschinen sind wahre Alleskönner. Die Programme sind exakt auf Textilart und Verschmutzungsgrad abgestimmt, die Maschinen brauchen nur gerade so viel Wasser und Strom wie nötig und waschen so kurz wie möglich. Dabei können sich die Resultate sehen lassen, während die Textilien optimal geschont werden.

cleanJet – nomen est omen

Bedürfnisse analysieren, tüfteln, entwickeln: Schulthess ist bekannt für ihre Innovationskraft. Mit cleanJet ist den Schulthess-Entwicklern ein wahrer Coup gelungen: Der Programmablauf von Schulthess-Maschi-



nen ist so konzipiert, dass durch das Drehen und den Programmpausen zwischen den Wäschestücken Hohlräume entstehen. Und genau hier wird das Wasser-Waschmittel-Gemisch mit Highspeed eingespritzt. Dadurch löst sich das Waschmittel schneller auf und die Waschwirkung ist viel effizienter. cleanJet bedeutet Sauberkeit in Turbozeit.

Swiss made in Wolfhausen ZH

Swissness steht für Qualität, Nachhaltigkeit und Wertigkeit. Attribute, die Schulthess-Maschinen durch und durch auszeichnen.

Alle Geräte werden in Wolfhausen im Zürcher Oberland entwickelt und produziert. Dabei wird auch bei den verbauten Komponenten auf höchste Qualität geachtet. So sind beispielsweise die inneren Wäschetrommeln von Schulthess-Waschmaschinen aus hochwertigem Chromstahl anstatt aus Plastik. Premiumqualität also auch da, wo man sie nicht sieht. Deshalb tragen Schulthess-Geräte mit Stolz und absolut gerechtfertigt das Label Swiss made.

Über Schulthess:

Schulthess ist seit 1845 die führende Schweizer Unternehmensgruppe in der Wäschetechnik und steht für Innovation in der Wäschepflege. Als Pionierin geht Schulthess neue Wege mit dem Ziel, das Leben im Alltag zu vereinfachen.

Kontakt:

Schulthess Maschinen AG, 6330 Cham
Tel. +41 55 253 51 11
info@schulthess.ch, www.schulthess.ch



Durchstarten mit Shell und der Shell Card

Die Tank- und Ladekartenlösung

Die Shell Card bietet Ihnen eine Rundum-sorglos-Tank- und Ladekartenlösung mit vielen Vorteilen. Denn mit der hybriden Shell Card können Sie sowohl Tanken als auch Laden. Ideal also, wenn Sie vorerst nur einzelne Fahrzeuge elektrifizieren oder Hybridmodelle nutzen möchten.



Shell Business Charging-Lösungen bieten hochmoderne, zukunftssichere Ladeinfrastruktur, die an die Anforderungen und Abläufe Ihres Unternehmens angepasst werden kann. Mit den E-Mobility-Lösungen von Shell haben Sie immer alles im Blick. Egal ob Sie unterwegs, zuhause oder am Firmenstandort laden – Sie sehen alles übersichtlich auf Ihrer Sammelrechnung.

Ein grosses Netz

Shell Card Kunde sein, lohnt sich! Denn mit über 1000 Stationen sind wir bereits fast überall in der Schweiz für Sie da – mit unseren Shell Stationen und unseren Partnern Agrola, Migrol (Tessin) und unserem neuesten Zuwachs Eni. Ausserdem bietet das öffentliche Ladenetzwerk von Shell, das mittlerweile 10 000 Ladesäulen umfasst und somit 98% des gesamten Ladenetzwerks in der Schweiz ausmacht, Ihren Fahrern die Möglichkeit Standzeiten effektiv zu nutzen, während sie ihre Fahrzeuge laden, z. B. auch mit einem kostenlosen Kaffee bis Ende Dezember an den Shell Stationen. Doch das reicht uns selbstverständlich noch nicht: Um Ihnen ein noch besseres Kundenerlebnis zu bieten, halten wir ständig Ausschau nach neuen Partnern, die bereit sind, mit uns gemeinsam das Shell Card Netzwerk zu erweitern und Ihnen den Weg zur nächsten Akzeptanzstation nochmal zu verkürzen.

Exklusive Rabatte und Aktionen

Wir bieten Ihnen mit der hybriden Shell Card nicht nur Vorteile einer Tank- und Ladekarte, sondern auch attraktive Rabatte auf Treibstoffe an Shell Stationen und Stationen im Akzeptanznetzwerk sowie bei der Ladung Ihrer Fahrzeuge. Zusätzlich profitieren Sie von immer saubereren Fahrzeugen dank vergünstigter Shell Autowäschen.

Laden am Firmenstandort oder zuhause

Es empfiehlt sich ausserdem, eine eigene Ladeinfrastruktur zum Beispiel am Firmenstandort oder bei den Mitarbeitenden zu Hause einzurichten. Obwohl dies im ersten Schritt etwas aufwendiger ist, kann es sich lohnen. Denn der Strom kann hier wesentlich günstiger bezogen werden als aus dem öffentlichen Netz und die Ladestation kann problemlos mit der E-Mobility-Lösung des Unternehmens verbunden werden. Die

Interesse geweckt?

Nehmen Sie Kontakt zu uns auf! Wir senden Ihnen gerne weitere Informationen und Ihre Registrierungsunterlagen zu.



Kontakt:

Shell (Switzerland) AG, 6340 Baar
Tel. +41 41 769 40 26, laura.terramoto@shell.com



Nachhaltig und zuverlässig zu den Kunden

Die Firma Tresolar AG in Baar setzt auf elektrische Nutzfahrzeuge von Peugeot und macht durchweg positive Erfahrungen.



Hanspeter Henggeler, Gründer und Geschäftsführer, sieht darin nicht nur ein Geschäft, sondern eine Herzensangelegenheit. Auf dem Flachdach des Firmengebäudes, wo hunderte Photovoltaik-Module glänzen, installierten Mitarbeitende gerade eine weitere Anlage mit 700 Modulen, was die Solarkraftwerksfläche auf rund 3000 Quadratmeter erweitert. Für Henggeler ist es selbstverständlich, dass die Fahrzeugflotte elektrisch und mit eigenproduziertem Strom betrieben wird. «Für mich ist es keine Frage, dass wir mit E-Antrieb unterwegs sind», sagt er. Die Fahrzeuge müssen an der hauseigenen Ladestation geladen werden können und den Arbeitsanforderungen entsprechen, besonders hinsichtlich der Reich-

weite, da die Mitarbeitenden schweizweit im Einsatz sind.

Die Wahl fiel auf Peugeot, da Tresolar AG seit Jahren zufrieden mit dieser Marke ist. Die Elektrofahrzeuge von Peugeot überzeugten durch gutes Preis-Leistungs-Verhältnis. Obwohl Elektroautos teurer in der Anschaffung sind, gleichen sich die Kosten durch geringere Betriebs- und Unterhaltskosten schnell aus. «Wir haben nur ungefähr ein Drittel der Treibstoffkosten im Vergleich zu Dieselfahrzeugen», so Henggeler. Auch der Reifenverschleiss ist höher, aber Wartungskosten wie Ölwechsel oder Bremsen entfallen nahezu.

Aktuell nutzt Tresolar AG Peugeot e-Expert und e-Partner, die den Anforderungen mit Reichweiten von 346 bzw. 330 Kilometern gerecht werden, sowie zwei elektrische Kleinwagen des Modells e-208. Die Fahrzeuge werden über Nacht an den firmeneigenen Ladestationen geladen und sind am nächsten Tag einsatzbereit.

Ramon Wyss, Monteur bei Tresolar, lobt den leisen Antrieb und das kraftvolle Anfahren der e-Partner. Er schätzt den Komfort und

die Ausstattung, die einem Personenwagen ähneln. Allerdings muss er nun mehr auf die Reichweite achten, was ihn zu einer ruhigeren Fahrweise anregt.

Für Tresolar AG ist die Nutzung elektrischer Nutzfahrzeuge eine logische Entscheidung. Nach neun Monaten Betrieb der Peugeot-Modelle ist das Unternehmen überzeugt vom Nutzen und den finanziellen Vorteilen. Henggeler plant, die gesamte Firmenflotte auf Elektroantrieb umzustellen, da das Unternehmen wächst und neue Fahrzeuge benötigt. «Jedes neue Fahrzeug wird ein reines Elektroauto sein – von Peugeot, natürlich», verspricht Henggeler.

Kontakt:

PEUGEOT SCHWEIZ SA, 8952 Schlieren
Tel. +41 44 746 23 07, www.peugeot.ch





Ist doch Logo

Was ist ein Logo? Welche Anwendungsbereiche gibt es? RGB, SVG, PNG, JPG, CMYK, EPS, PDF – was steckt hinter diesem Buchstabensalat? Und was davon kommt wann zur Anwendung? Wir bringen Licht ins Dunkel und stellen verpixelte Daten scharf.

Text: Karin Hofbauer

Logoarten

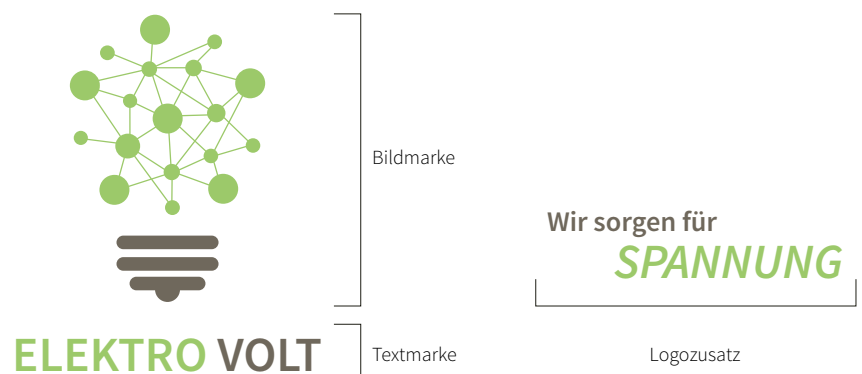
Die Logokategorien lassen sich auf drei Arten unterbrechen:

- Die Bildmarke (nur Grafik)
- Die Textmarke (nur Worte)
- Kombinationen von Bild- und Textmarke (Grafik und Text)

Darüber hinaus gibt es den Logozusatz, bei dem es sich um einen Claim oder eine Adresse handeln kann.

Bildschirm oder Druck?

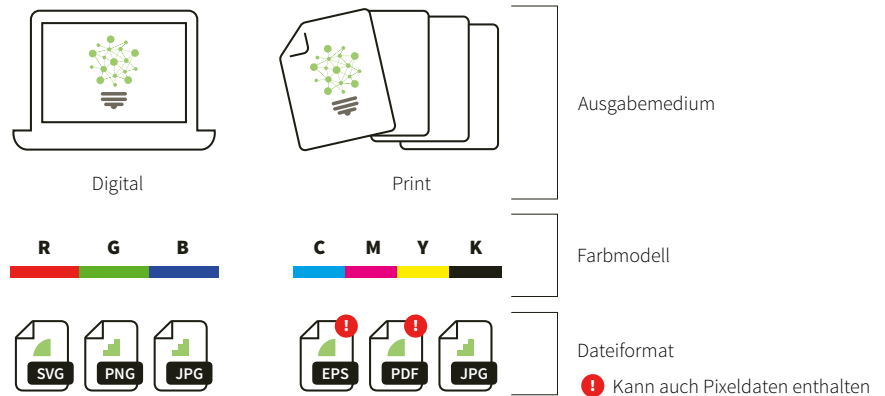
Immer wenn ein Logo zum Einsatz kommt, stellt sich die Grundfrage: Wird das Logo für eine digitale Einbettung oder für einen Druckprozess verwendet? Dies ist wichtig,



weil den beiden Anwendungsbereichen unterschiedliche Farbmodelle und Dateiformate zugrunde liegen.

RGB-Farbmodell – für die Anzeige auf Bildschirmen

RGB steht für die Lichtfarben Rot, Grün und Blau. RGB ist ein additives Farbmodell, d. h. je mehr Farben ineinander gemischt werden, desto heller wird der Farbton. Das RGB-Farbmodell wird für die Anzeige von Farben auf allen Bildschirmen verwendet.



CMYK-Farbmodell – für alle Druckprodukte

CMYK steht für die Körperfarben Cyan, Magenta, Yellow und die Kalibrationsfarbe Schwarz, ist ein subtraktives Farbmodell, d. h. je mehr Farben ineinander gemischt werden, desto dunkler wird der Farbton.

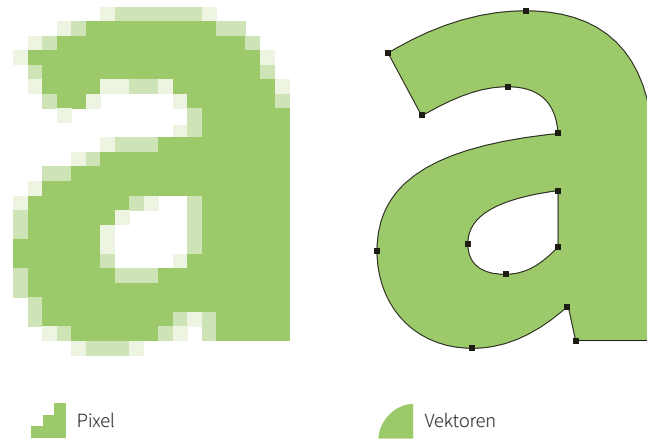
Von Vektoren und Pixeln

Dateien, die aus Vektoren bestehen sind unendlich verlustfrei skalierbar, d. h. man kann die Grösse eines Bildes o. Ä. unter Einhaltung der Proportionen ohne Qualitätsverlust ändern. Die gängigsten Vektor-Formate heissen SVG, EPS und PDF und die verbreitetste Applikation ist der Adobe Illustrator.

Dateien aus Pixeln haben eine bestimmte Auflösung (Anzahl Pixel im Quadrat) und werden daher unscharf, wenn man sie grösser oder stark verkleinert als im angelegten Format abbildet. Sie können deshalb nicht verlustfrei skaliert werden. Die üblichen Pixel-Formate sind PNG, JPG, und PDF und eine bewährte Applikation ist der Adobe Photoshop.

Alles Logo?

Sehen Sie vor lauter Pixeln das Logo nicht mehr? Wir sind für Sie da. Egal ob für Neukreationen, Umwandlungen oder grafische Anpassungen. Profitieren Sie von unserer langjährigen Branchenkenntnis und der somit zeitsparenden und kostengünstigen Umsetzung der Arbeiten. Unser Team aus Kommunikationsprofis, Grafikern und Textern sorgt für eine professionelle und termingerechte Umsetzung.



Welches Dateiformat für welches Farbmodell?

Für das RGB-Farbmodell:

- **SVG:** SVG-Dateien bestehen aus Vektoren und der Hintergrund wird in der Regel transparent angelegt, was nötig ist, wenn man sein Logo auf einen farbigen Hintergrund setzen möchte.
- **PNG:** PNG-Dateien können ebenfalls mit transparentem Hintergrund abgespeichert werden. Nachteil: Sie bestehen aus Pixeln.
- **JPG:** Bei JPG-Dateien ist kein transparenter Hintergrund möglich und auch sie sind ein Pixelformat. Sie eignen sich für Fotodateien.

Für das CMYK-Farbmodell:

- **EPS und PDF:** Im Druck sind hochauflösende Daten enorm wichtig. Daher werden hier Logos im Idealfall im EPS-Format hinterlegt. Wenn die Datei auf einer Vektorvorlage beruht, punktet sie mit verlustfreier Skalierbarkeit.

Lagerausverkauf im Endspurt

Wichtige Informationen zur Lagerschliessung

Ab dem 1. Oktober 2024 bleibt das eev-Lager geschlossen. Wir bedanken uns auf diesem Weg bei unseren treuen Mitgliedern für das Vertrauen, das Sie uns in den letzten Jahren entgegengebracht haben.

Letzte Gelegenheit

Noch bis am 30. September 2024 profitieren Sie von den letzten Lager-Artikeln zu reduzierten Preisen. Sehen Sie sich die Restposten an und nutzen Sie die Gelegenheit. Sie finden alle Angebote in unserem eShop unter shop.eev.ch

Nur solange Vorrat!

Alle Angebote und detaillierten Informationen finden Sie unter shop.eev.ch



Wo kann ich in Zukunft die Lager-Artikel beziehen und an wen kann ich mich wenden, wenn es um Garantiefälle oder Reparaturen geht?

Ab sofort finden Sie die Bezugsquellen der bisherigen Lager-Artikel auf unserer Website www.eev.ch. Sie finden dort ebenfalls die Stellen, an die Sie sich ab dem 1. Oktober 2024 für Garantiefälle und Reparaturen wenden können. Bitte senden Sie ab diesem Datum alle Reparaturen an die entsprechenden Reparaturstellen. Die eev nimmt ab da keine Reparaturen und Garantiefälle mehr entgegen und retourniert allfällige Anfragen an den Absender.



Planen Sie eine Erweiterung Ihres Lagers? Sind Sie auf der Suche nach Regalen, Paletten oder nach Verpackungsmaterial?

Bei uns werden Sie fündig: Ab dem 1. Oktober 2024 haben Sie die Gelegenheit einen Teil unserer Lagereinrichtung und Verpackungsmaterial zu erwerben.

Interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Auf unserer Website www.eev.ch | Services | Lager und eShop finden Sie alle Details über die zu veräussernden Artikel.

Betriebshaftpflicht zum Spezialpreis – nur für eev-Mitglieder

Als Mitglied der Schweizerischen Elektro-Einkaufs-Vereinigung eev Genossenschaft profitieren Sie von Sonderkonditionen für diverse Versicherungsprodukte der Allianz. Zum Beispiel erhalten Sie 25 Prozent Rabatt auf die Betriebshaftpflichtversicherung.



Ihr Mitarbeiter fügt einem Dritten einen Schaden zu. Ein Montagefehler führt zu einem Neutralleiterunterbruch und diverse am Stromnetz angeschlossene Geräte kommen zu Schaden. Sie können kaum alles in Ihrem Unternehmen kontrollieren. Aber Sie können dafür sorgen, dass Ihr Unternehmen und Ihr Vermögen bei Schadenersatzansprüchen Dritter geschützt sind. Mit unserer

Betriebshaftpflichtversicherung bleiben Sie handlungsfähig. Damit Sie sich ganz auf Ihre Kernkompetenz konzentrieren können: Ihr Unternehmen führen.

Wichtige Zusatzdeckungen

Mit den Zusatzdeckungen CombiRiskTop oder CombiRiskPlus können Sie die Basisdeckung individuell Ihren Bedürfnissen

anpassen. Beispielsweise sind bei CombiRiskTop Aus- und Einbaukosten für das Baugewerbe versichert (siehe Flash-Ausgabe 03, April 2024, Seite 42). Bei CombiRiskPlus ist die erweiterte Bearbeitungs- und Obhutsschadendeckung integriert. Dadurch wird der Schaden auf die sich im unmittelbaren Tätigkeitsbereich liegenden Objekte, unter Ausschluss des Vertragsgegenstandes/des direkten Auftrages, ausgedehnt.

Jetzt profitieren

Profitieren Sie von der Partnerschaft der eev und der Allianz. Als Mitglied der eev erhalten Sie mit dem Vergünstigungsvertrag ELITE nebst einem ausgezeichneten Versicherungsschutz 25 Prozent Rabatt auf die Betriebshaftpflichtversicherung der Allianz. Und wenn Sie noch andere Unternehmensversicherungen bei der Allianz abschliessen, erhalten Sie zusätzlich 10 Prozent Kombi-Rabatt.

Zu den Vorteilen:



Kontakt:

Allianz Suisse, Firmen-/Verbandsvergünstigungen,
8010 Zürich, Tel. +41 58 358 50 50
verguenstigungen@allianz.ch, www.allianz.ch

Allianz 

Koordination Betriebshaftpflicht- zu Montage-Versicherung

In der Flash-Ausgabe Juni 2024 stellten wir die Montage-Versicherung vor, welche Schäden an dem zu montierendem Objekt (Vertragsgegenstand) abdeckt. Diese Versicherung ergänzt die Betriebshaftpflicht-Versicherung ideal.

Text: Christian Egeli

Bei unserem Partner, der Allianz Suisse, können die erweiterten Bearbeitungs- und Obhutsschäden im Rahmen der Betriebshaftpflicht-Versicherung eingeschlossen werden. Somit wird der Versicherungsschutz auf die sich im unmittelbaren Tätigkeitsbereich liegenden Gegenstände ausgedehnt. Bei einer Haftung Ihrerseits wird z.B. die Glasrückwand in der Küche oder anderweitige, im direkten Bearbeitungsbereich liegende Objekte bei einer Beschädigung versichert. Diese Versicherungsdeckung kann ebenfalls in der Montage-Versicherung eingekauft werden. Dabei handelt es sich um eine objekt- bzw. projektbezogene Versicherungslösung, in welcher nicht nur Schäden an der direkt bearbeiteten Photovoltaikanlage abgedeckt, sondern unter dem Baustein «gefährdete Sachen» höhere Deckungssummen für die sich in unmittelbarem Tätigkeitsbereich liegenden Objekte vereinbart werden können. Hier steht klar die unbeabsichtigte Beschädigung eines Flachdaches im Vordergrund. Sowohl in der Betriebshaftpflicht- als auch in der Montage-Versicherung erfolgt die Entschädigung des beschädigten Gegenstandes zum Zeitwert. Kommen Sie unbedingt auf uns zu, sodass wir Sie in der Evaluation der korrekten Versicherungslösung unterstützen können.



Folgende Versicherungssummen werden angeboten:

Bearbeitungs- und Obhutsschäden Top im Rahmen der Betriebshaftpflicht- Versicherung	Gefährdete Sachen im Rahmen der Montage-Versicherung
---	---

CHF 50 000.– oder CHF 100 000.–	frei wählbar
---------------------------------	--------------

Ansprechpartner seitens eec

Andreas Bach (FINMA F01043753), +41 31 380 10 33, a.bach@eev.ch
Christian Egeli (FINMA F01085557), +41 31 380 10 21, c.egeli@eev.ch

Kontakt:

Schweizerische Elektro Elite Consulting AG eec
Bernstrasse 28, 3322 Urtenen-Schönbühl
Tel. +41 31 380 10 10, Fax +41 31 382 97 09
eec.consulting@eev.ch, www.eev.ch



Weitere Informationen zu unseren Rahmenvertragspartnern sowie den Spezialkonditionen und den für Sie kostenlosen Angeboten erhalten Sie unter www.eev.ch | Services | Versicherungen

Installation



ecofort AG
 Birkenweg 11 | 2560 Nidau
 Tel. +41 32 322 31 11 | info@ecofort.ch
 www.ecofort.ch



Feller AG
 Postfach
 Bergstrasse 70
 CH-8810 Horgen
 Tel. +41 844 72 73 74
 customercare.feller@feller.ch
 www.feller.ch




SOLARMARKT
 Kompetenz und Komponenten.

Solarmarkt GmbH
 Neumattstrasse 2, CH-5000 Aarau
 Tel. +41 62 200 62 00, info@solarmarkt.ch
 www.solarmarkt.ch



TinLine GmbH
 Schürmattstrasse 4, 5643 Sins
 Tel. +41 41 787 35 35
 info@tinline.ch, www.tinline.ch



Weidmüller AG
 Rundbuckstrasse 2, 8210 Neuhausen am Rheinfall
 Tel. +41 52 674 07 07, Fax +41 52 674 07 08
 www.weidmueller.ch



Woertz
 Hofackerstrasse 47
 Postfach 948
 4132 Muttenz 1


T +41 61 466 33 33
 F +41 61 461 96 06
 info@woertz.ch
 www.woertz.ch

Beleuchtung



HELUX
 Gessler Schweiz

Helux AG, Industriestrasse 44, 8152 Glattbrugg
 Tel. +41 58 521 05 05, Fax +41 58 521 05 19
 info@helux.ch, www.helux.ch



Verolight AG
 Kreuzmatte 1
 6260 Mehlsecken
 Tel. +41 62 552 22 00
 vertrieb@verolight.com
 www.verolight.com

Haushaltsgeräte



Electrolux AG
 Badenerstrasse 587
 8048 Zürich

Tel. +41 44 405 81 11
 info@electrolux.ch
 electrolux.ch



FORS AG | Schaftenholzweg 8 | 2557 Studen
 Tel. +41 32 374 26 26
 info@fors.ch | www.fors.ch



Haier Switzerland AG
 Neuhofstrasse 4, 6340 Baar, Tel. +41 41 785 40 40
 info-ch@haier-europe.com, www.haier.ch



Liebherr-Export AG
 General-Guisan-Strasse 14, 5415 Nussbaumen
 Tel. +41 56 296 11 11, sales.hau.ch@liebherr.com
 home.liebherr.com



Miele AG
 Limmatstrasse 4
 8957 Spreitenbach

Tel. +41 56 417 27 61
 domesticsales@miele.ch
 www.miele.ch



BSH Hausgeräte AG
 Fahrweidstrasse 80
 8954 Geroldswil

Tel. +41 848 888 500
 Fax +41 848 888 501
 www.siemens-home.ch

TRUSYS UNIVERSAL

DIE LED-LÖSUNG FÜR IHRE SANIERUNG



LEDVANCE



- + LED-RETROFIT-LÖSUNG FÜR DEN EINSATZ IN **BESTEHENDE LICHTBANDSYSTEME**
- + SCHNELLE UND EINFACHE INSTALLATION DURCH "**CLICK INTO PLACE**"-LÖSUNG
- + **HOHE FLEXIBILITÄT** DANK **POWER SELECT** UND UNTERSCHIEDLICHER ABSTRAHLWINKEL
- + **MULTI LUMEN** ERMÖGLICHT DIE INDIVIDUELLE EINSTELLUNG DES BENÖTIGTEN **LUMENPAKETS**
- + **ZERTIFIZIERTE LEUCHE** MIT EIGENER DURCHGANGVERDRAHTUNG UND **100 000 H** NUTZENLEBENSDAUER
- + **KOMPATIBILITÄT GEWÄHRLEISTET** MIT MARKTGÄNGIGEN TRAGSCHIENEN*

